

Ekotrip

Travel smarter

seed4soft®
mentors for your software story

Problème

Les solutions de réservation de voyage d'affaires existantes ne sont satisfaisantes ni pour l'entreprise ni pour le salarié et aucune ne prend en compte l'environnement



Option 1: Agence de voyage

Interface **obsolète**
Process **inefficace**
Inventaire **limité**
Tarifs **élevés**



Option 2: Internet

Dépense non contrôlée
Absence de **facturation**
Sécurité non garantie
Reporting incomplet

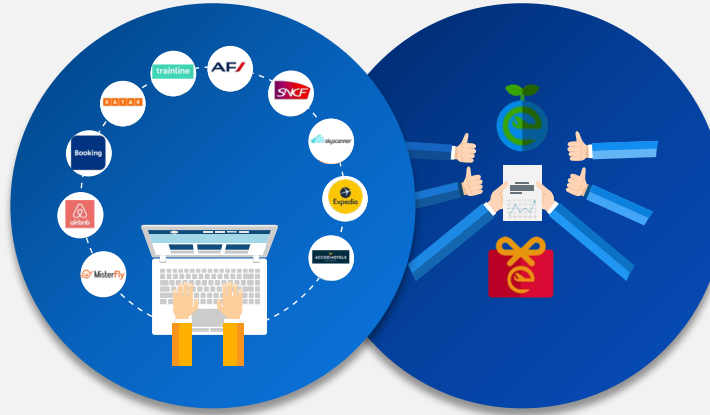


Quid de la Planète?

1er poste d'émission de CO2 des activités de bureaux
A/R Paris-New York = ~1t de CO2 rejeté par passager

Solution

Plateforme de voyage d'affaires nouvelle génération qui permet de réduire les dépenses ...



... en récompensant les employés qui font des choix responsables, pour leur entreprise et pour la planète.

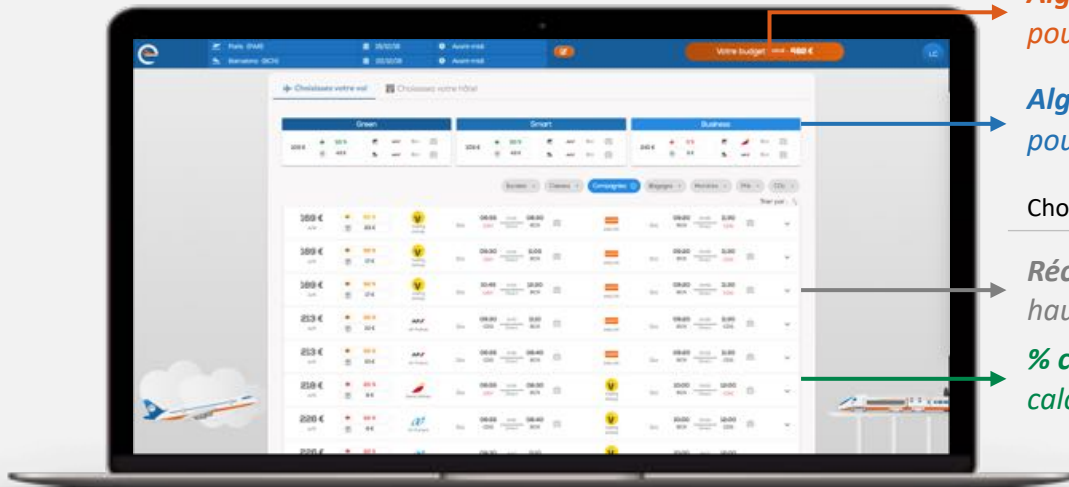
- **Tout l'inventaire voyage** disponible (B2B et B2C) avec **garantie des meilleurs prix**
- **Algorithme de budgétisation** pour un **contrôle** dynamique et en amont de la **dépense**
- **Reporting** et **sécurité** sur l'ensemble des déplacements
- **Réduction de la dépense** voyage pour l'entreprise
- **Récompenses** exclusives pour les **salariés** qui font des économies
- **Compensation carbone** pour la **planète**

Produit



Compte Salarié

Process réservation simple et intuitif



Algorithme de budgétisation
pour chaque voyage

Algorithme de recommandations
pour battre le budget

Choix plus économes motivés par:

Récompense salarié à
hauteur de l'économie

% compensation CO2
calculé par vol/train

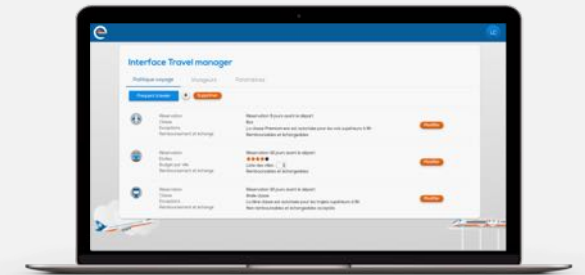
Compte Manager

Reporting équipe consolidé en temps réel



Compte Travel Manager

Set-up de la politique voyage (30min)



Équipe

Working Team



Charles Lacroux
CEO & Co-founder

Bastien Benloulou
CTO & Co-founder



Ekimetrics.



Guillaume Bril
Business Development



Alexandre Demory
Lead Full Stack



Loïc Maupin
Junior Front



BA/ Advisors



Didier Seillier
BA



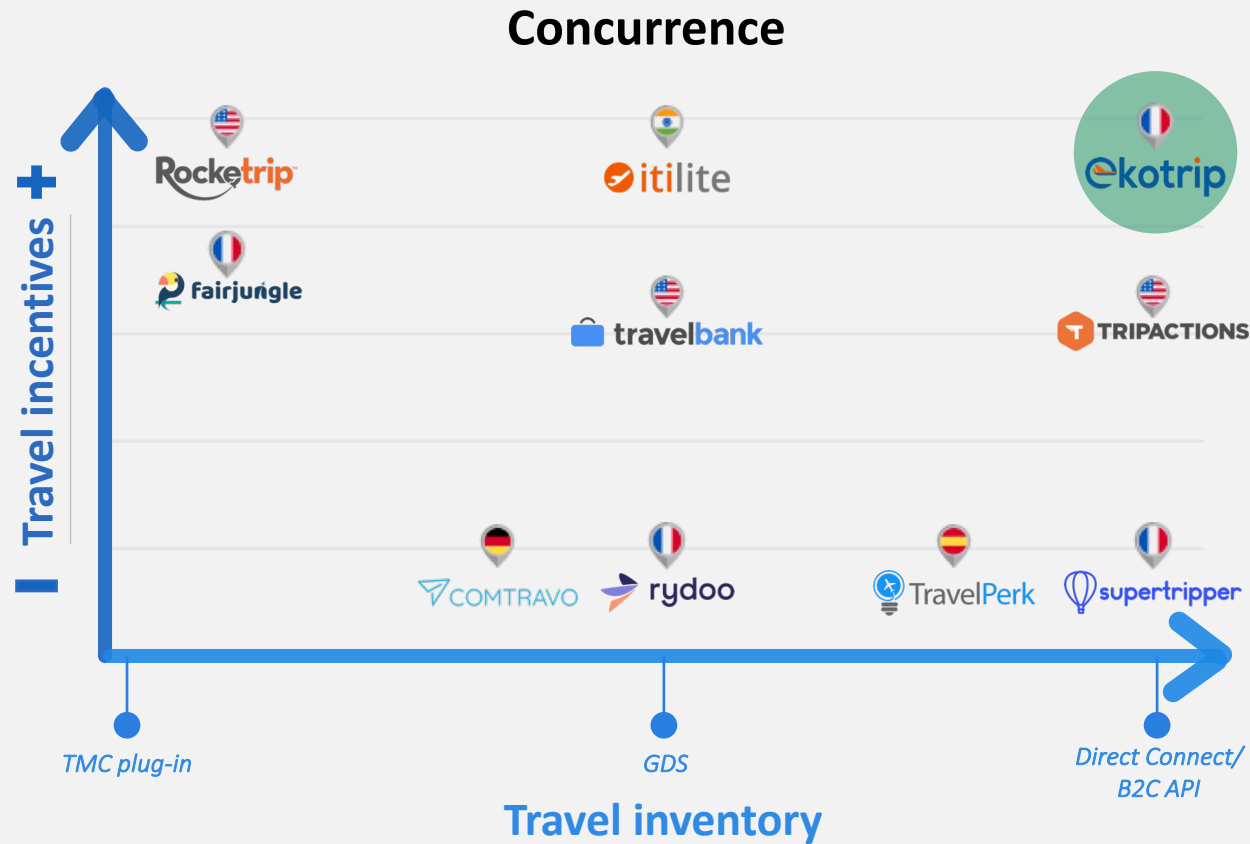
Charles Petrucci
Amex Board member



Y. Weisseilberger
CEO Snapcar



Concurrence



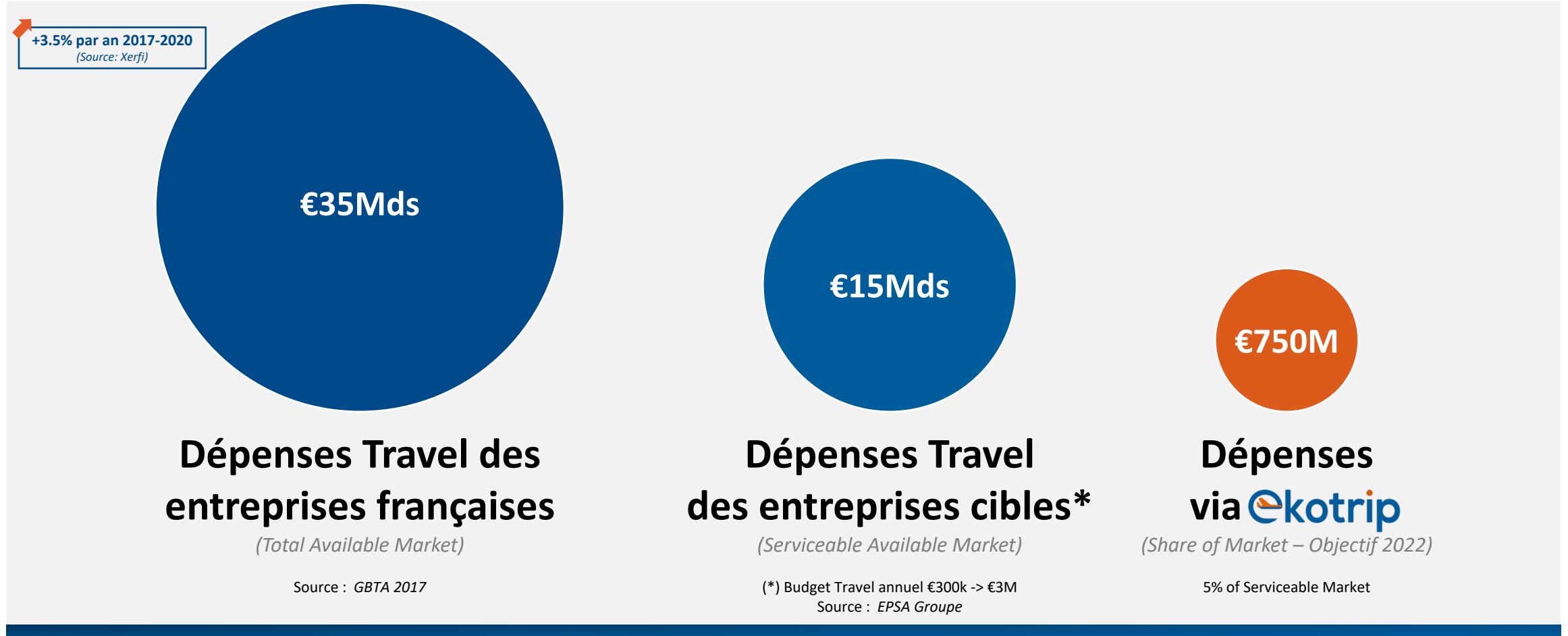
Avantages compétitifs

Concept unique – 1^{ère} plateforme de voyage d'affaires **éco responsable**

Équipe solide – complémentarité de compétences et advisors expérimentés dans le Travel

Produit robuste – algorithmes propriétaires de budgétisation et de recommandations

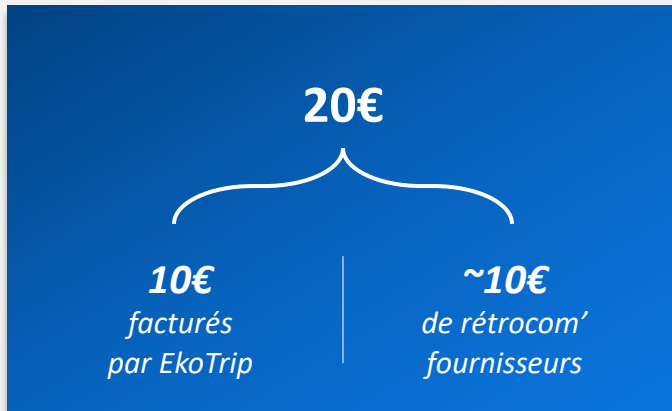
Marché



Business model

Par réservation salarié

Facturation + Rétrocomissions



Par abonnement Travel manager

Abonnement Saas mensuel



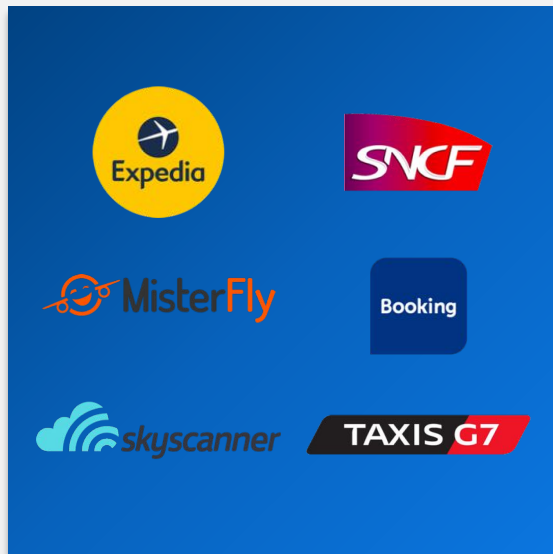
Client cible

€500k budget annuel Travel

25 000€ ARR

Update

Contrats fournisseurs signés



Modèle juridique/fiscal validé



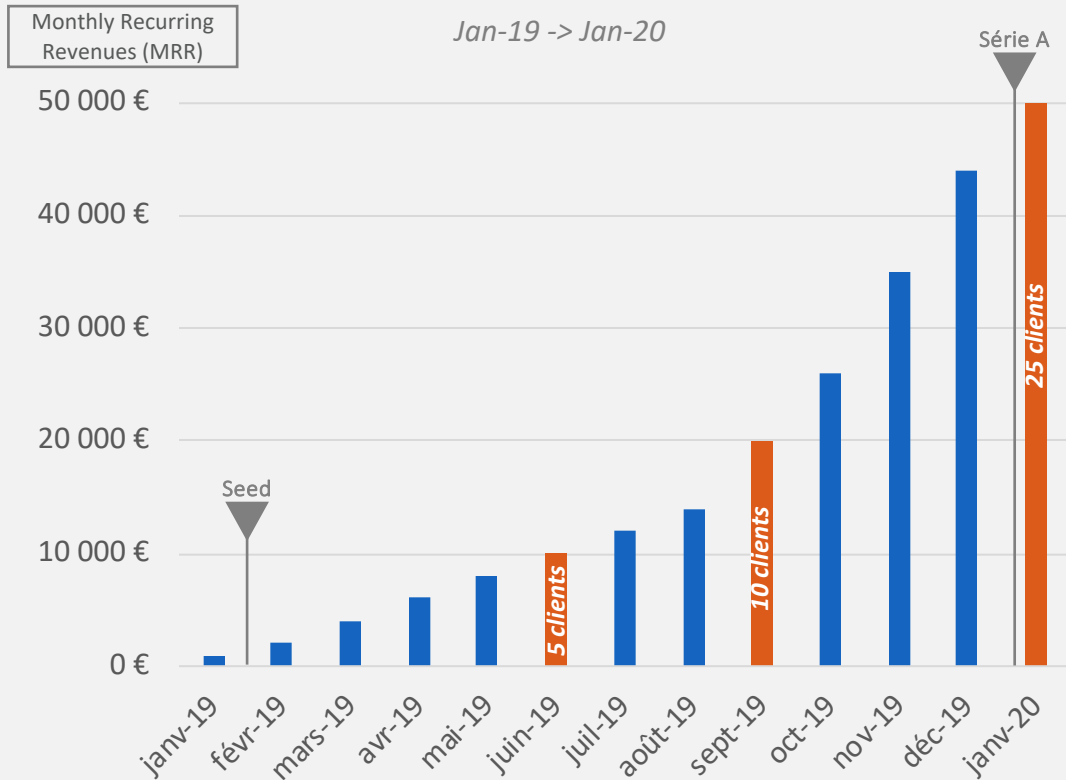
Clients pilotes (Q1 19)



Objectifs (Revenues)

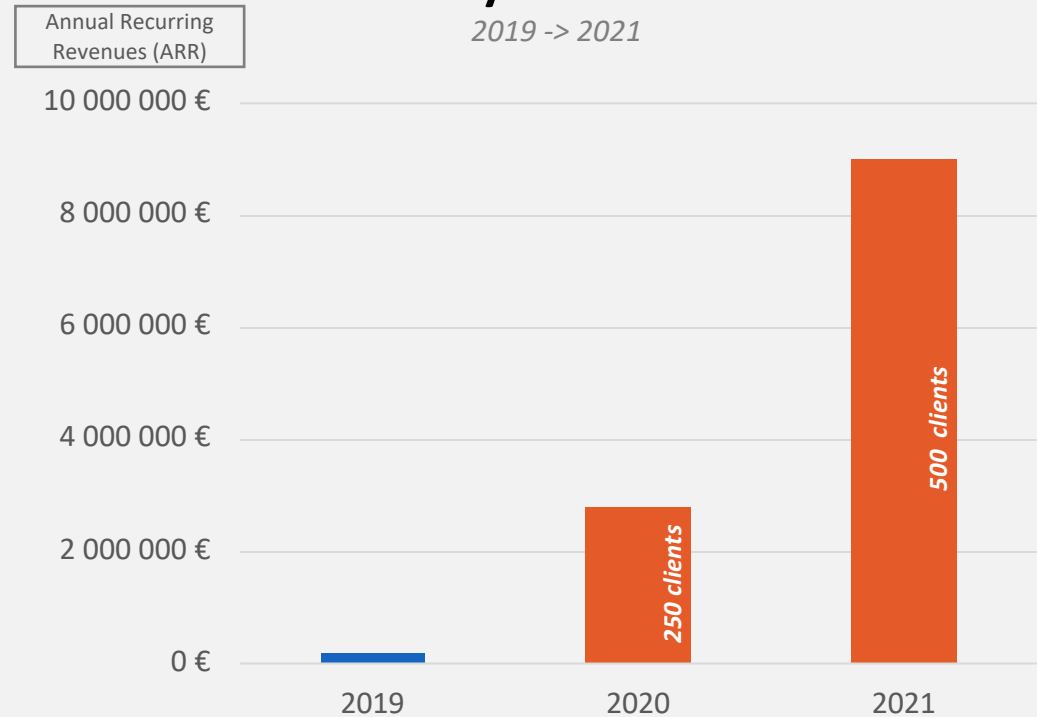
Court-terme

Jan-19 -> Jan-20

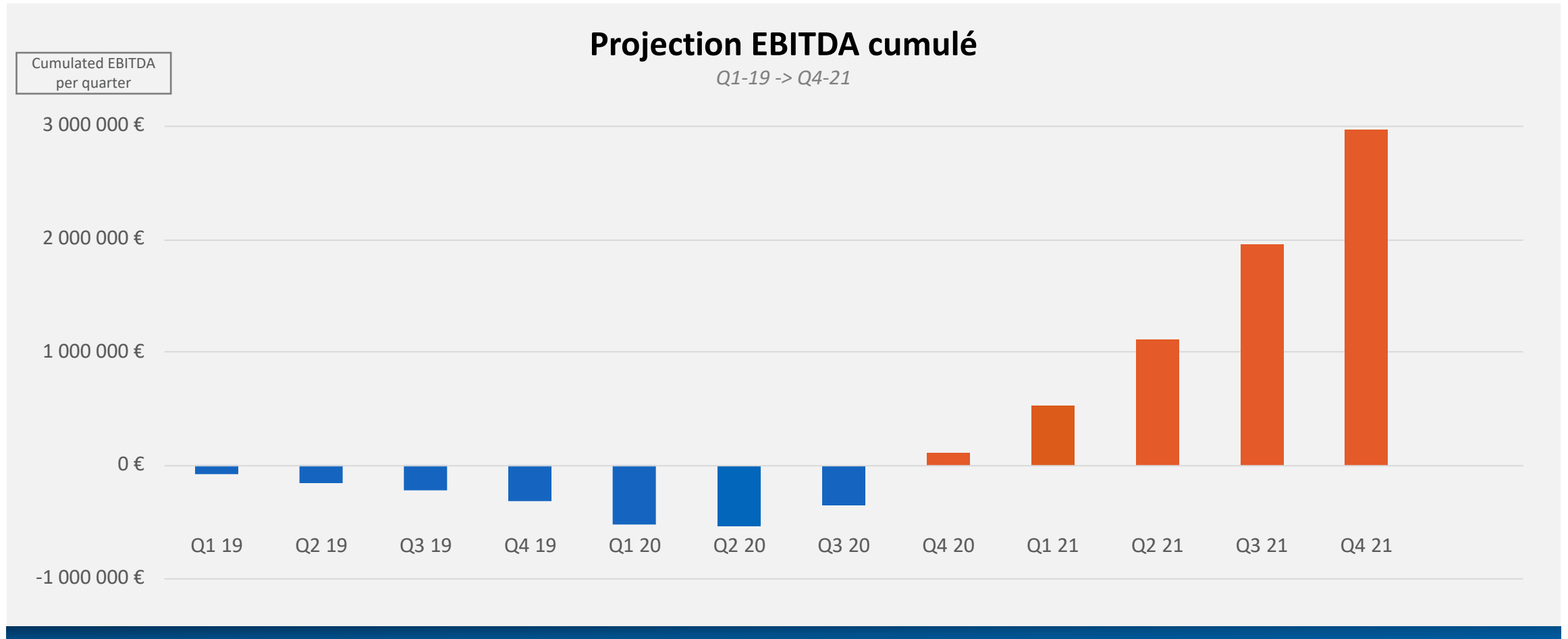


Moyen-terme

2019 -> 2021



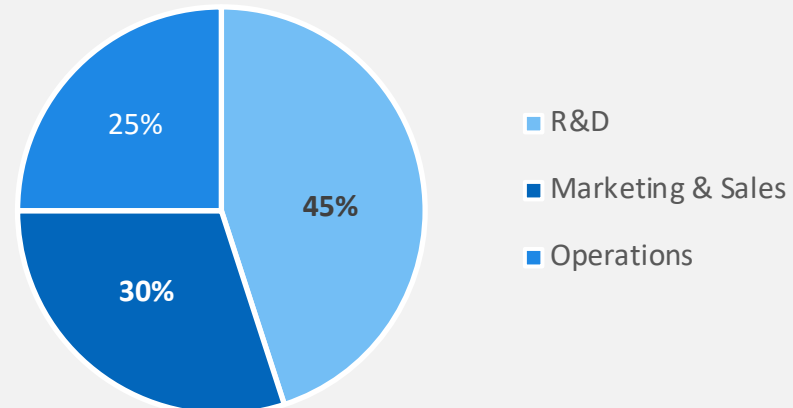
Objectifs (EBITDA)



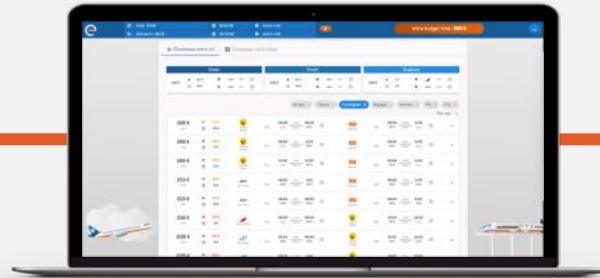
Roadmap financement



● **Opportunité d'investissement
SEED de €400k**



Roadmap produit



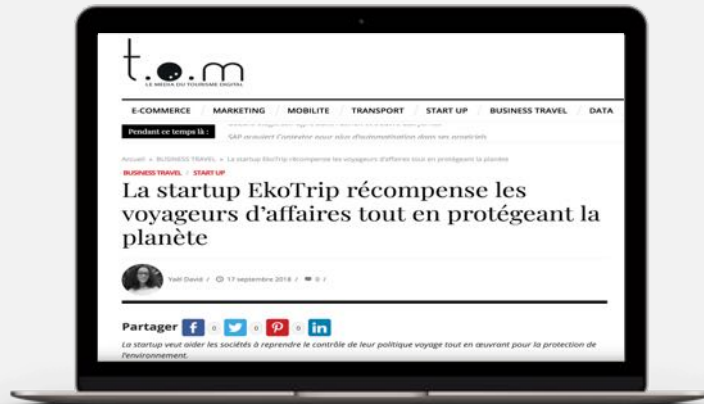
Ajout d'autres dépenses Travel – *location voiture, taxi et restauration*

Options de paiement – *statut agence de voyage (unique par voyage puis mensualisé avec avance de frais)*

Ecosystème d'intégration – logiciels RH, note de frais et paiement

Ils parlent de nous...

Presse



« La jeune pousse **EkoTrip** veut aider les sociétés à reprendre le contrôle de leur politique voyage tout en œuvrant pour la **protection de l'environnement**. »

T.o.m Travel - 09/18



« Dans le travel beaucoup de **nouveaux entrants** viennent bousculer les **acteurs historiques**. Zoom sur Ekotrip positionné sur le **voyage écoresponsable**. »

Décision-Achats.fr - 09/18

Sélection

