



**Solution Saas intuitive, automatisée et
collaborative de gestion de projets cliniques
pour les acteurs de la santé**

Ambition stratégique

Devenir un acteur majeur au service de la Qualité Médicale



Plan stratégique synthétique

Pain Points

Le Challenge de la Qualité des Soins

Qualité et pertinence des soins sont au cœur de la stratégie de transformation de nos systèmes de santé.

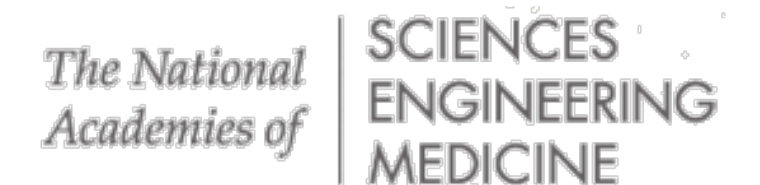
Chirurgie

7 M complications majeures par an
1 M décès / an



Toutes Spécialités

8 M décès / an
5 M par défaut de qualité des soins



55% évitables

« ... A Major Public Health Issue »

THE LANCET

Un Besoin Consensuel de Bases de Données

Autorités sanitaires



« A major problem in surgical safety has been a **shortage of basic data** »

« **To evaluate and measure surgical services must be established ...** »

Safe surgery saves lives, 2009



« ... encourager les communautés professionnelles dans des projets de **constitution de bases de données** »

« Les données de vie réelle, un enjeu majeur pour la qualité des soins et la régulation du système de santé », Mai 2017

Communauté scientifique



« ... importance of **robust surgical registries** to improve quality of care »

« We encourage the widespread use of prospective **databases and registries** »

Industriels de la Santé



« the key is **mining data** ... to design smarter research projects »

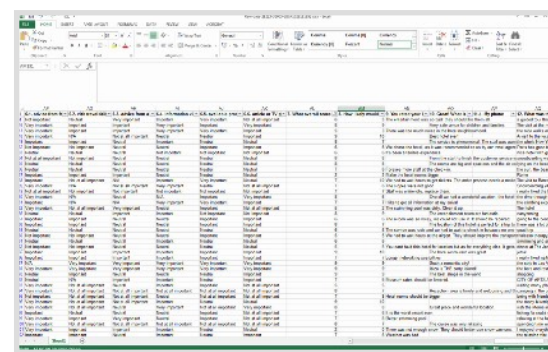
« ... **incorporate real-world evidence** »

Des Outils Inadaptés pour Collecter et Analyser des Données

La très grande majorité de médecins n'ont accès qu'à des formulaires papier ou tableurs de données pour réaliser leurs études et analyser leurs résultats.



Papier



Tableurs de données



Formulaires en ligne
(sur invitation)



- ▶ Complexité
- ▶ Consommation de temps
- ▶ Dispersion des données

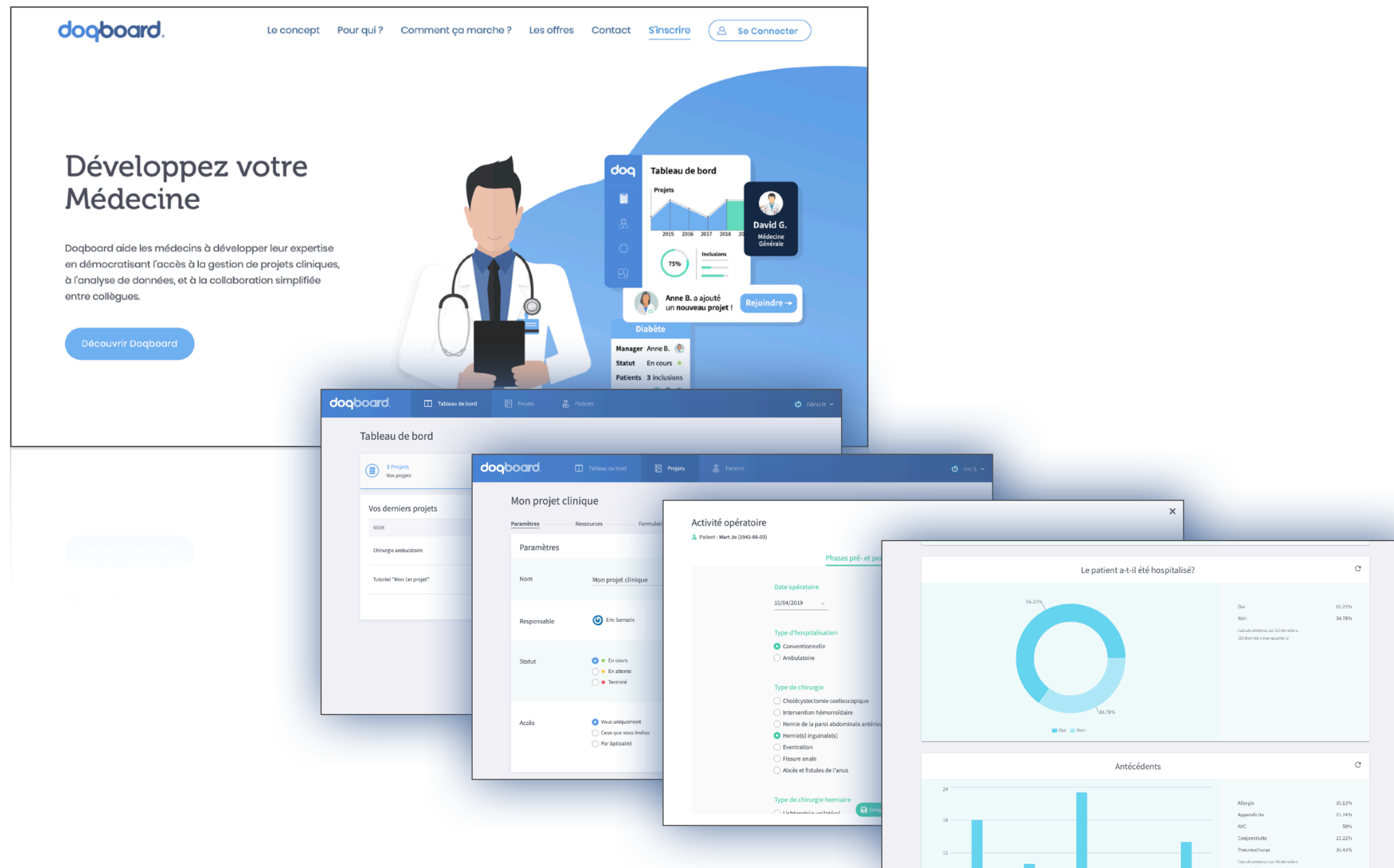


Faible incitation !

à organiser / participer à des projets cliniques

Solution

Un Outil Saas spécialisé de gestion de projets cliniques



- ▶ Simple
- ▶ Accessible (web)
- ▶ Personnalisable
- ▶ Sécurisé (agrément données de santé)
- ▶ Collaboratif (favorise les échanges)
- ▶ A coûts maîtrisés

3 domaines d'Applications



Évaluation des pratiques médicales

Auto-évaluations
Soins courants
Complications

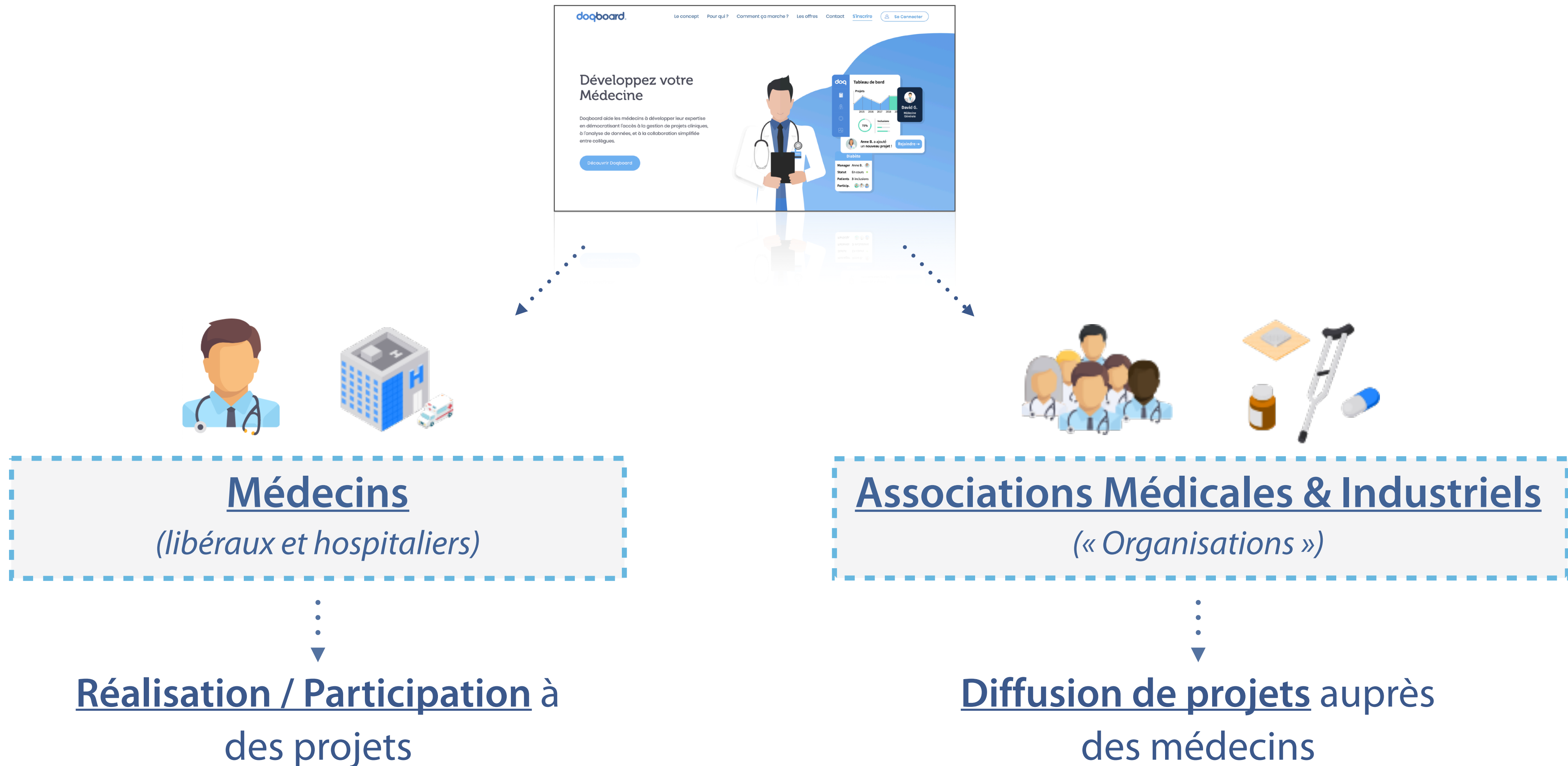
Recherche clinique

Études cliniques
Médicaments, Dispositifs médicaux
Innovations

Formation médicale

Thèses, mémoires
Aide à la pratique
Nouveautés

Une Solution pour Tous les Acteurs

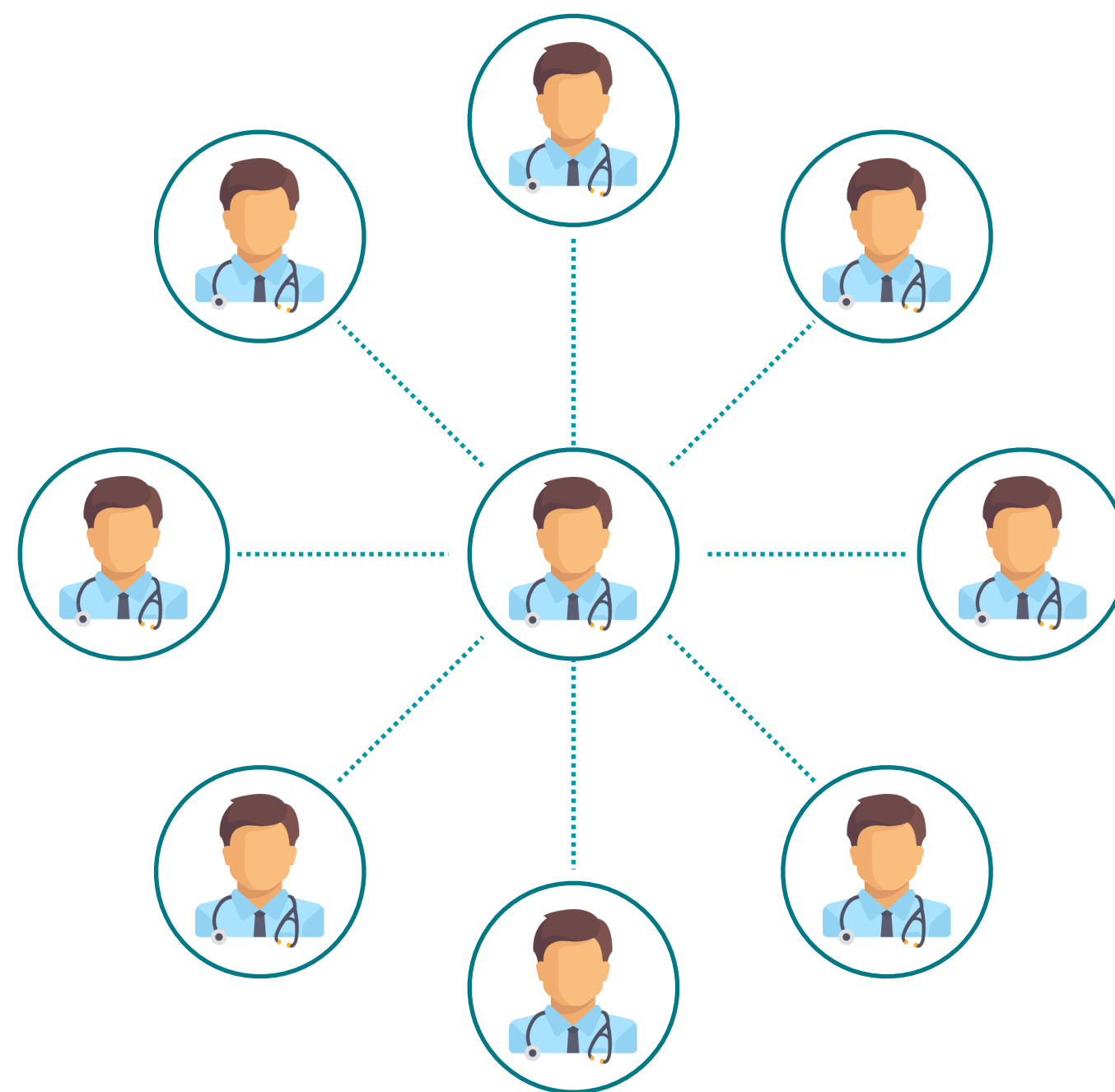


3 types d'Utilisations

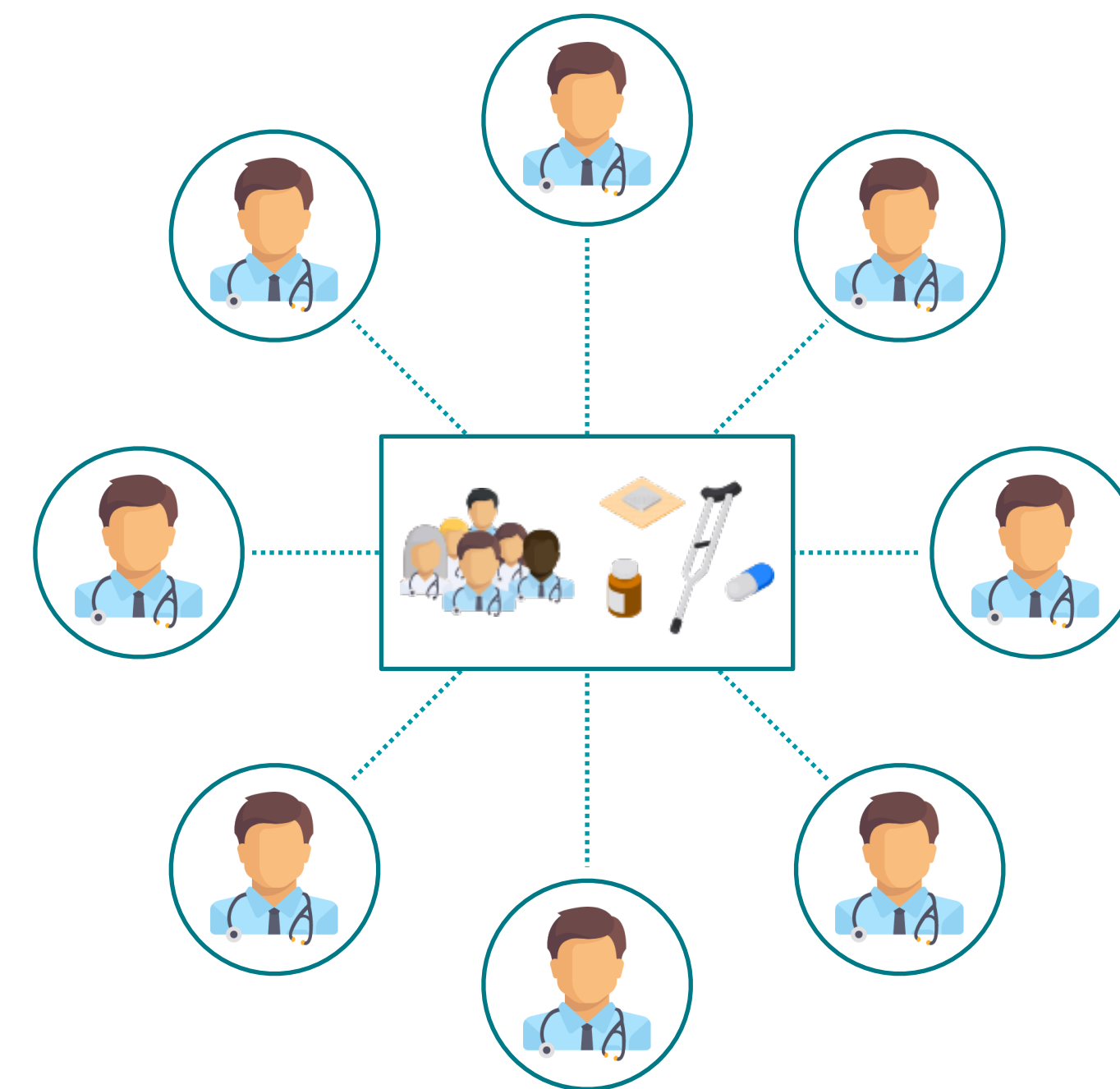
Utilisation Personnelle



Projets entre médecins



Projets entre Organisations et Médecins



Valeur ajoutée « Médecins »

Un Espace personnel et sécurisé pour développer son expertise



Médecins

- ▶ **Participation** simplifiée aux projets d'associations et d'industriels
- ▶ **Réalisation** libre de projets personnels (*études, registres...*)
- ▶ **Collaboration** entre confrères (*équipes, projets multicentriques*)
- ▶ **Conservation** des données
- ▶ **Analyses statistiques** automatisées



Valeur ajoutée « Associations Médicales et Industriels »

Un Outil de collaboration privilégié avec les praticiens



Associations médicales
Industriels

- ▶ **Diffusion simplifiée** de projets cliniques
- ▶ **Engagement facilité** des praticiens
(centralisation des projets, conservation des données, statistiques automatiques...)
- ▶ **Centralisation automatique des données**
- ▶ **Réduction des coûts** de réalisation de projets cliniques



Démo

doqboard.

[Le concept](#) [Pour qui ?](#) [Comment ça marche ?](#) [Les offres](#) [Contact](#) [S'inscrire](#) [Se Connecter](#)

Développez votre Médecine

Doqboard aide les médecins à développer leur expertise en démocratisant l'accès à la gestion de projets cliniques, à l'analyse de données, et à la collaboration simplifiée entre collègues.

Découvrir Doqboard

doq

Tableau de bord

Projets

Inclusions

73%

David G.
Médecine Générale

doqboard.

Tableau de bord

Projets

Patients

Démo (L)

Tableau de bord

2 Projets

Vos projets

NOH

Chirurgie ambulatoire

Tutoriel "Mon 1er projet"

doqboard.

Tableau de bord

Projets

Patients

Enc.S.

Mon projet clinique

Paramètres

Ressources

Formulaire

Paramètres

Nom

Mon projet clinique

Responsable

Eric Sernaïn

Statut

En cours

En attente

Terminé

Accès

Vous uniquement

Ceux que vous invitez

Par Spécialité

Activité opératoire

Patient : Mart Jo (1942-06-03)

Phases pré- et post-opératoires

Date opératoire

15/04/2019

Type d'hospitalisation

Conventionnelle

Ambulatoire

Type de chirurgie

Cholécystectomie coelioscopique

Intervention hémoduodénale

Hernie(s) inguinale(s)

Hernie(s) inguinale(s)

Eversion

Fistule anale

Abcès et fistules de l'anus

Type de chirurgie hémiar

Libération de la voie biliaire

Le patient a-t-il été hospitalisé?

65.22%

34.78%

Oui

Non

Calculé à partir de 23 données (23 données renseignées)

Antécédents

24

18

12

Allergie

Appendicite

AVC

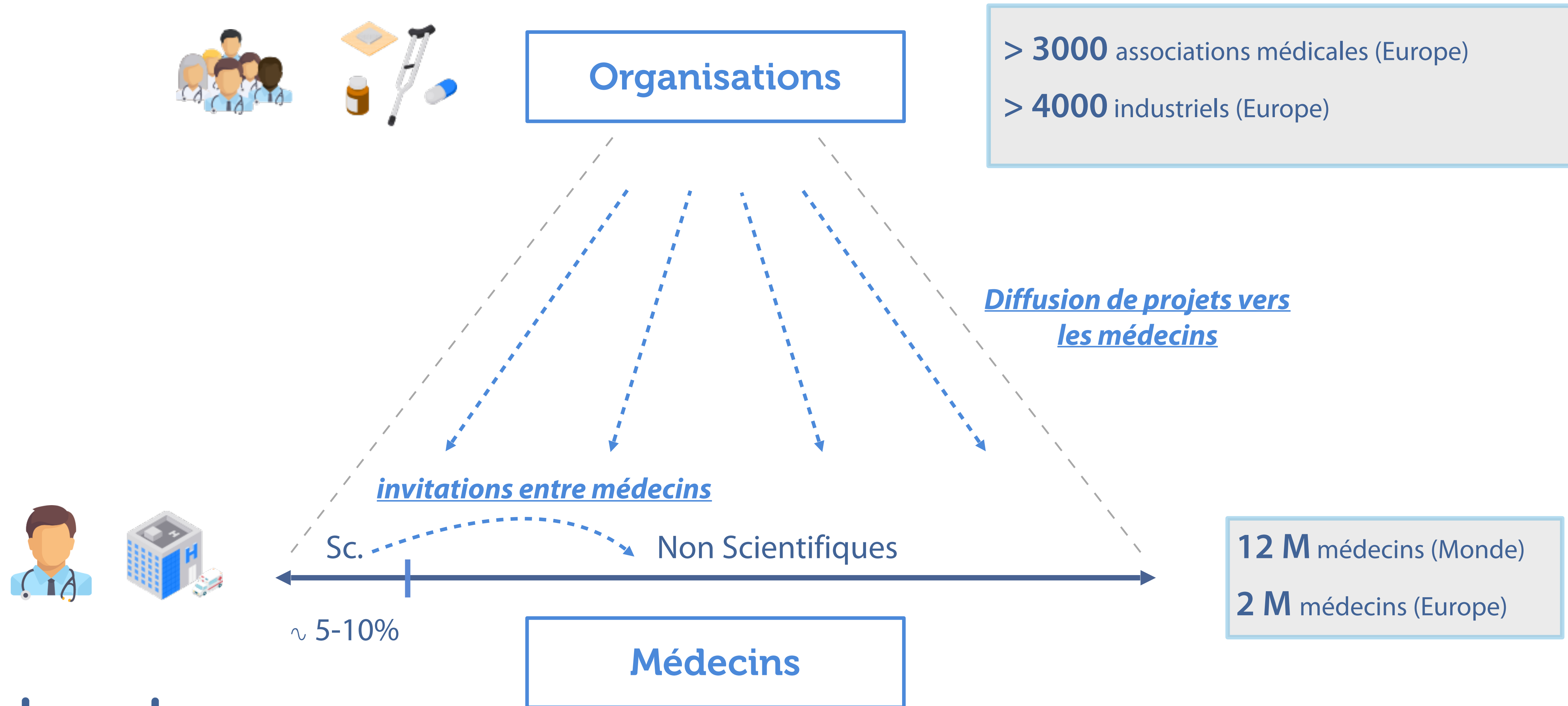
Conjonctivite

Pneumothorax

Calculé à partir de 45 données (45 données renseignées)

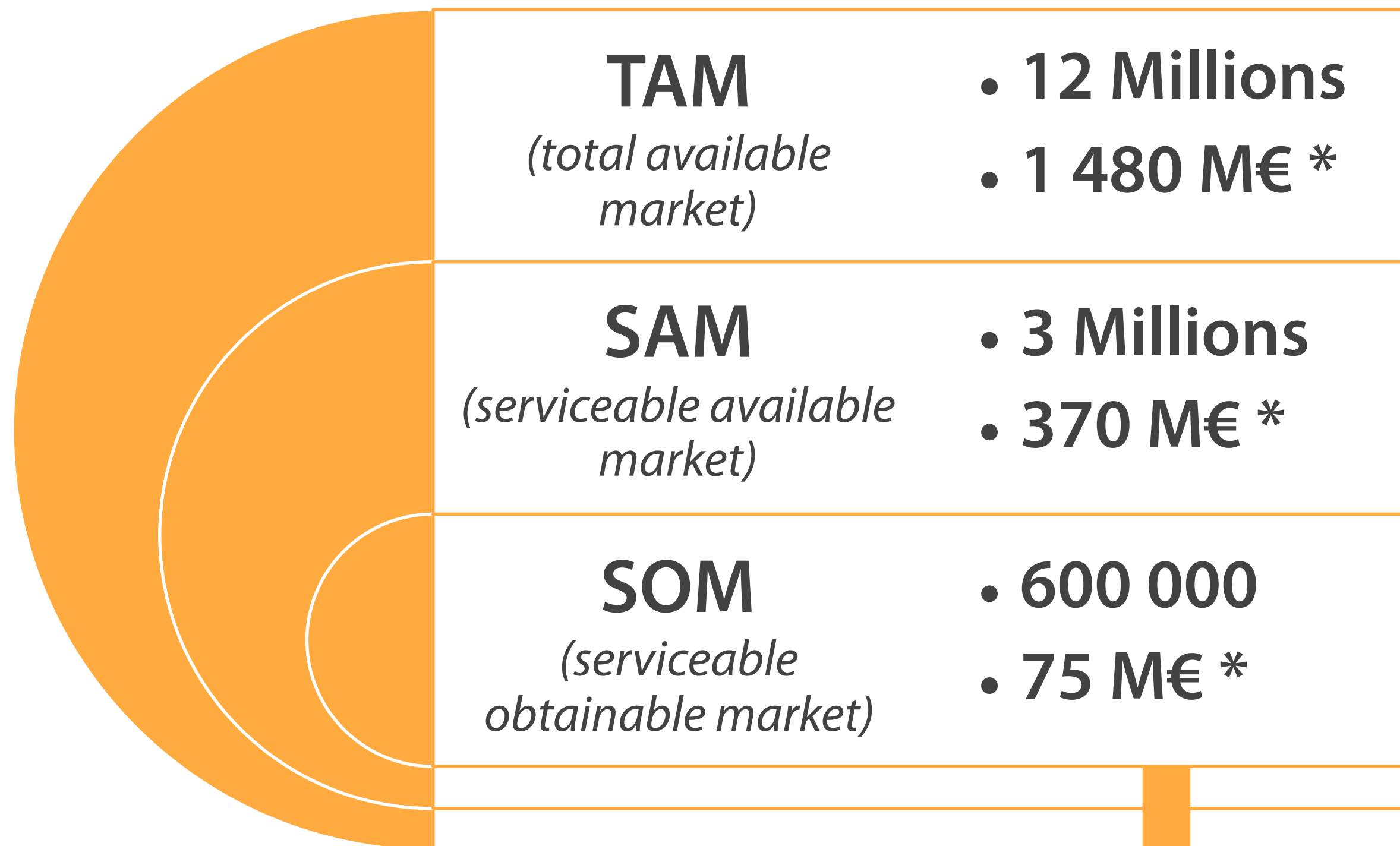
Marchés visés

Un Marché Mondial et Synergique



Marché Adressable

Médecins



Objectif 2024
~ 26000 abonnements actifs
~ ARR 10,3 M€

Associations & Industriels (Europe)

- ~ 7 000
- 22 M€ *

- ~ 1 400
- 4 M€ *



Objectif 2024
~ 160 abonnés actifs
~ ARR 0,4 M€

Concurrence



Médecins Individuels

- Activité scientifique +



Hôpitaux

- Activité scientifique +



Associations médicales

- Activité scientifique +



Industriels

- Activité scientifique +

1- Papier, Tableurs de données

Cible principale

Accessibles à tous, mais très forte pénibilité les rendant dissuasifs pour la majorité des praticiens, peu adaptés pour la collaboration et peu sécurisés.

Domaines d'application : tous

- Formation
- Recherche clinique
- Analyse des pratiques

2 - Sociétés de recherche clinique (logiciels, services)

Outils spécialisés pour la recherche clinique, coûteux, cloisonnés entre eux et non accessibles directement aux praticiens (utilisation comme participant uniquement).

Domaine d'application : Recherche clinique uniquement

3 - Sites web dédiés

Sites développés pour chaque entité ou projet, coûteux, cloisonnés entre eux et non accessible directement aux praticiens (utilisation comme participant uniquement).

Domaine d'application : Formation et analyse des pratiques uniquement

Business Model

Des versions payantes pour les profils scientifiques

2 abonnements selon le profil du médecin et le type de projet qu'il veut organiser.
Abonnements complémentaires pour les équipes médicales.

<p>ADVANCED</p> <p>8^{,25} € HT/mois</p> <p>En paiement annuel (ou 9,90€ HT/mois en paiement mensuel)</p>	<p>Fonctionnalités :</p> <ul style="list-style-type: none">✓ Fonctionnalités PRO + :✓ Invitation de 10 participants par projet✓ Création de questionnaires avancés✓ 50 questions par projet✓ Nombre d'inclusions illimité✓ Analyses statistiques avancées	<p>Commencer*</p> <p><small>* Commencez gratuitement en PRO puis passez en ADVANCED quand vous le souhaitez.</small></p>
<p>EXPERT</p> <p>13^{,25} € HT/mois</p> <p>En paiement annuel (ou 15,90€ HT/mois en paiement mensuel)</p>	<p>Fonctionnalités :</p> <ul style="list-style-type: none">✓ Fonctionnalités ADVANCED + :✓ Invitation de 50 participants par projet✓ Partage de projets par spécialité✓ Création de questionnaires illimités✓ Nombre de questions illimité✓ Exports de données (fichiers .csv)	<p>Commencer*</p> <p><small>* Commencez gratuitement en PRO puis passez en EXPERT quand vous le souhaitez.</small></p>

Des offres spécifiques pour les « Organisations »

Des offres d'abonnement et de services, avec une tarification différenciée entre associations de médecins et industriels.

ASSOCIATIONS <small>Tarification mensuelle ou annuelle, selon vos besoins. Support en option.</small>	Fonctionnalités : <ul style="list-style-type: none">✓ Compte collaboratif de gestion de projets✓ Invitations nominatives ou par spécialité✓ Nombre de participants illimité✓ Nombre d'inclusions illimité✓ Collecte de données anonymisée✓ Interface statistique et exports✓ Tarif spécial "Associations"	Nous contacter <small>Contactez-nous pour obtenir des informations ou pour demander le tarif adapté à vos besoins.</small>
INDUSTRIELS <small>Tarification mensuelle ou annuelle, selon vos besoins. Support en option.</small>	Fonctionnalités : <ul style="list-style-type: none">✓ Compte collaboratif de gestion de projets✓ Invitations nominatives ou par spécialité✓ Nombre de participants illimité✓ Nombre d'inclusions illimité✓ Collecte de données anonymisée✓ Interface statistique et exports✓ Réduisez le coût de vos projets	Nous contacter <small>Contactez-nous pour obtenir des informations ou pour demander le tarif adapté à vos besoins.</small>

65 - 250 €/mois
+
Services : 500€/j
= *gestion questionnaires, invitations...*

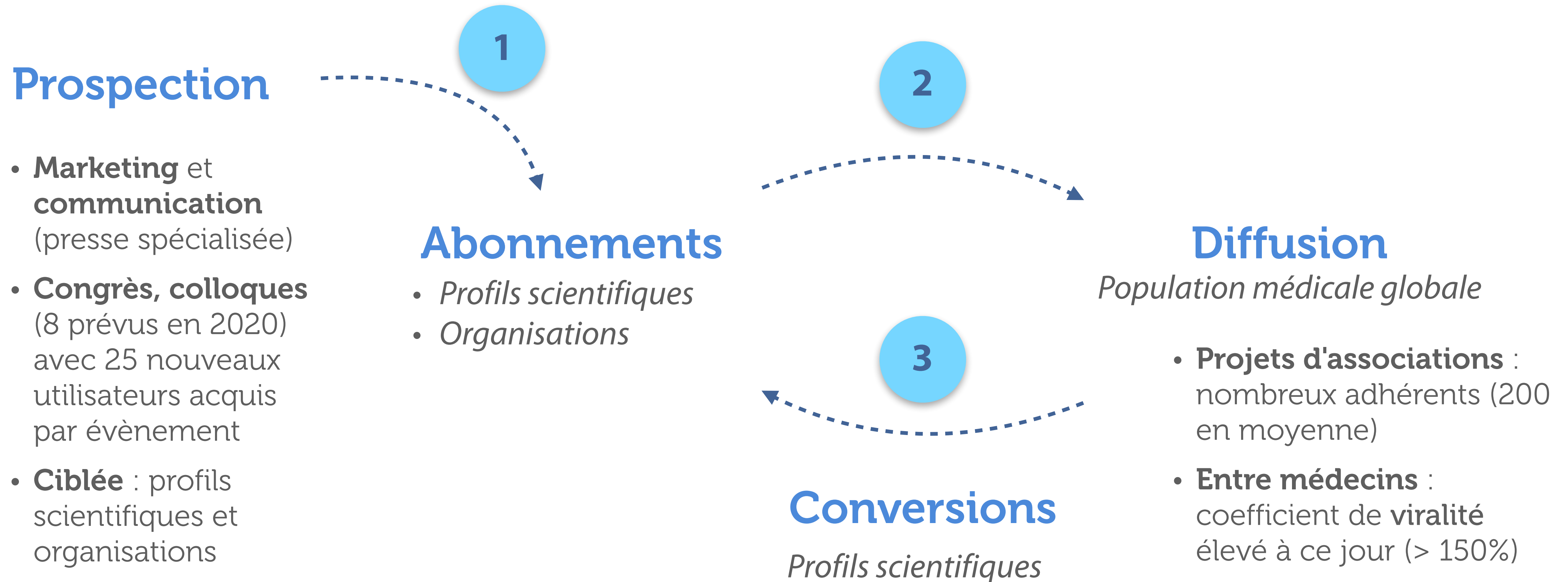
150 - 550 €/mois
+
Services : ~ 750€/j
= *gestion questionnaires, invitations...*

Des versions gratuites pour déployer la solution

2 versions gratuites pour la diffusion large et rapide de la solution auprès des internes et des médecins invités dans des projets (acculturation, diffusion, rétention)

<p>INTERN</p> <p>Offert</p> <p>Réalisez votre thèse avec Doqboard.</p>	<p>Fonctionnalités :</p> <ul style="list-style-type: none">✓ Créez un questionnaire avancé✓ Invitez des praticiens à participer✓ Analysez automatiquement vos données✓ Exportez vos résultats	<p>Commencer</p>
<p>PRO</p> <p>Offert</p> <p>Version gratuite. Durée illimitée.</p>	<p>Fonctionnalités :</p> <ul style="list-style-type: none">✓ Nombre de projets illimité✓ Création de questionnaires simples✓ 25 questions par projet✓ 100 inclusions par projet✓ Fonctionnalités statistiques simples	<p>Commencer</p>

Processus d'acquisition clients



Premiers résultats (Nov 2019 - Fev 2020)

Clients



(1 équipe médicale)



Institut Régional
de Médecine du Sport
et de la Santé



(1 équipe médicale)

Utilisateurs

- 55 utilisateurs médecins, diffusion spontanée $\geq 150\%$, diffusion de projets collaboratifs en cours
- 1000 patients inclus, > 16000 données collectées ($+100\%$ en 1 mois)

Discussions



(2 équipes médicales)



Contacts



Premiers retours

« **Superbe idée** »

Dr B, Médecin Vasculaire

« L'application est interactive et son utilisation très intuitive. **L'interface est au delà de mes attentes** en terme de lisibilité de mes résultats. »

Dr S, Médecin généraliste

« Doqboard m'aide à enregistrer facilement les données de mes interventions et me permet de voir en direct l'évolution de mes résultats. **C'est simple, facile et utile !** »

Dr N, Urologue

« L'application est intuitive et ergonomique, utile pour mon auto-évaluation. **On sait enfin ce que l'on fait !** »

Dr L, Médecin généraliste

« **Outil très intéressant** »

Fédération des Médecins de France

Historique succinct & Équipe

Une application imaginée par un chirurgien



Eric SARRAZIN, 45 ans
Chirurgien viscéral et digestif (Rouen)
Fondateur et dirigeant

C'est lors de son internat puis dans sa pratique professionnelle quotidienne qu'il prend conscience de l'absence sur le marché d'outils simples d'utilisation, peu coûteux et collaboratifs permettant de réaliser de manière efficace des projets de recherche clinique ou des analyses des pratiques médicales.

Il crée en 2008 la SARL SURG UP avec 2 ingénieurs (dépôt de marque et code source d'origine) et développe une première version d'un logiciel classique axé chirurgie.

En 2017, il prend la décision de réduire fortement son activité de chirurgie pour se consacrer au développement d'une version web (Dogboard), finalisé fin 2019 et dont la commercialisation a depuis démarré avec succès.

Actionnariat et coordonnées

Depuis l'origine, l'entreprise a levé près de 180 K€ de fonds propres (fondateur, love-money, business angels privés).

Hébergée et accélérée par Le Village by CA de Rouen, **doqboard**® est également membre du Pôle de Compétitivité TES et financée par



Siège social : Le Village by CA, 107 Allée François Mitterrand 76000 Rouen

Siren : 507 917 560 Naf : 6201Z

Capital social : 124 245 € (2761 actions de 45€ de valeur nominale)

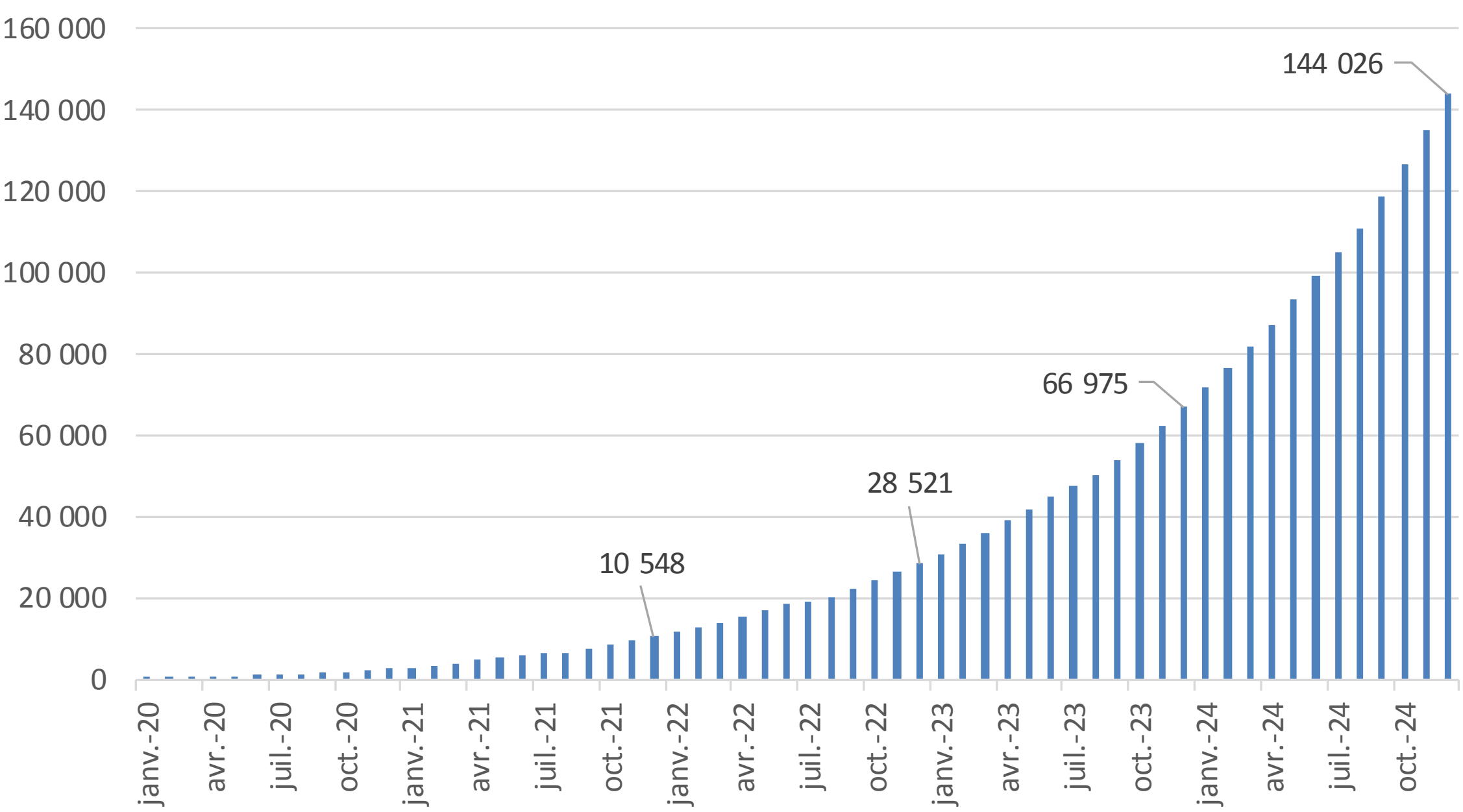
eric.sarrazin@doqboard.com - 06 74 82 68 07 - <https://doqboard.com/fr/>

Eric SARRAZIN	62,26 %
Autres personnes physiques (11)	37,74 %

Business Plan

Des hypothèses de montée en puissance plutôt conservatrices

Portefeuille de Leads qualifiés acquis



- Délai de conversion leads qualifiés->abonnés : 2 mois
- Taux de conversion moyen < 2% (dégressif sur le portefeuille d'anciens utilisateurs)
- 3 utilisateurs par abonnement d'équipe médicale (prudent)

SYNTHESE GLOBALE (valeur mensuelle en compte de résultat)

	2020	2021	2022	2023	2024
Clients 2020	28 256 €	86 067 €	73 430 €	62 327 €	52 962 €
Clients 2021	0 €	211 525 €	452 538 €	396 361 €	345 855 €
Clients 2022	0 €	0 €	630 481 €	1 271 006 €	1 122 398 €
Clients 2023	0 €	0 €	0 €	1 492 635 €	2 948 662 €
Clients 2024	0 €	0 €	0 €	0 €	3 190 447 €
CA abonnements	28 256 €	297 592 €	1 156 448 €	3 222 329 €	7 660 324 €
Dont CA abonnements antérieurs		86 067 €	525 967 €	1 729 694 €	4 469 877 €
En % (récurrence)		28,92%	45,48%	53,68%	58,35%

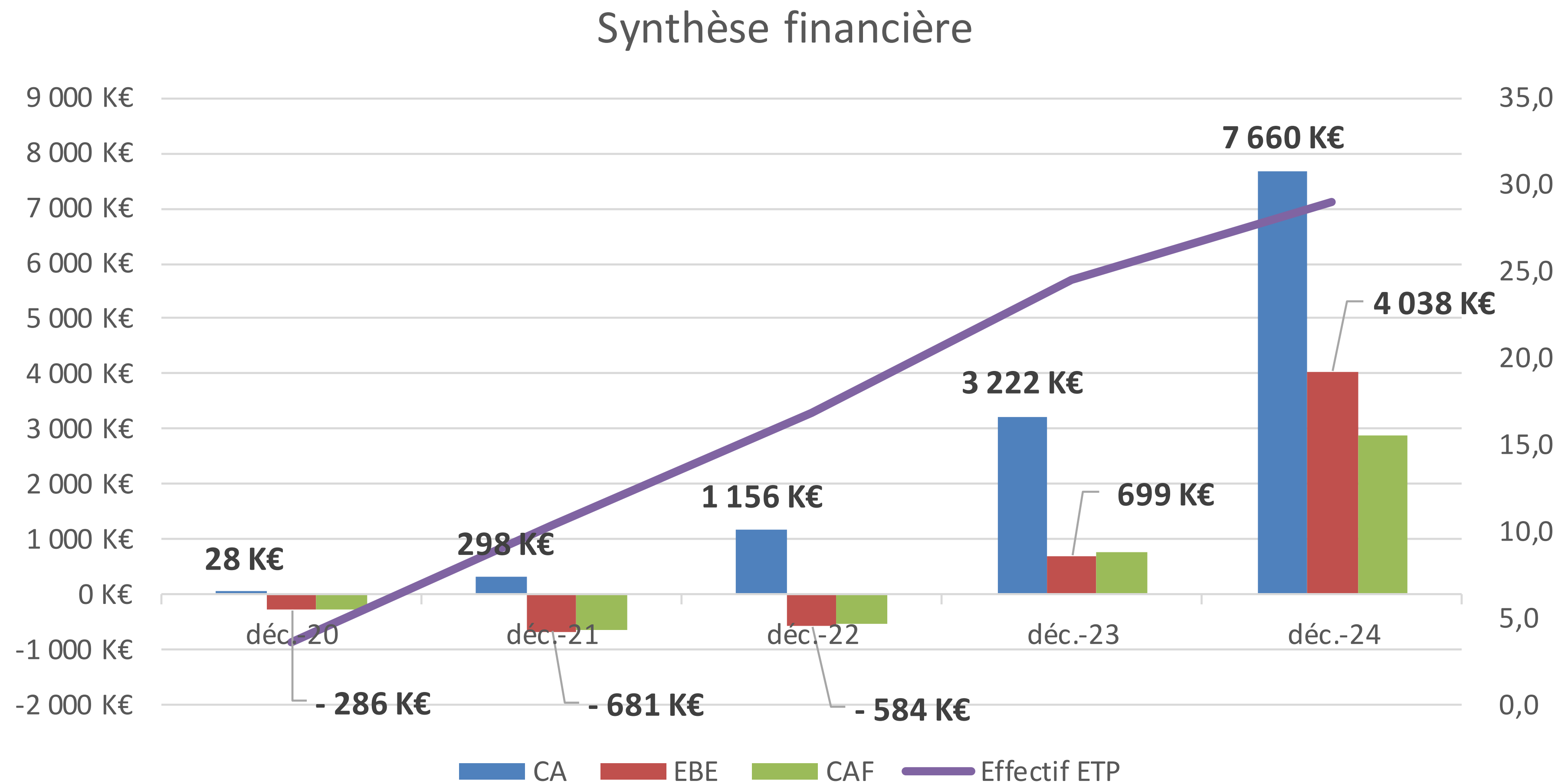
Clients actifs *	2020	2021	2022	2023	2024
Advanced (libéraux)	15	109	383	1 021	2 377
Expert (libéraux)	1	6	20	54	125
Advanced Team (Libéraux)	4	27	96	255	594
Expert Team (Libéraux)	0	1	5	13	31
Advanced (hospitaliers)	0	0	0	0	0
Expert (hospitaliers)	0	0	0	0	0
Advanced Team (hospitaliers)	29	215	757	2 027	4 742
Expert Team (hospitaliers)	115	860	3 026	8 107	18 968
Associations	9	28	51	79	101
Industriels	3	9	21	38	58

* net du churn rate

- 95 % des abonnements souscrits sur une base annuelle (compte tenu de la durée des projets cliniques)
- Churn rate prudent (~ 35 % d'abonnés actifs 48 mois après la souscription)
- Pas de prise en compte d'upselling sur les nouvelles fonctionnalités

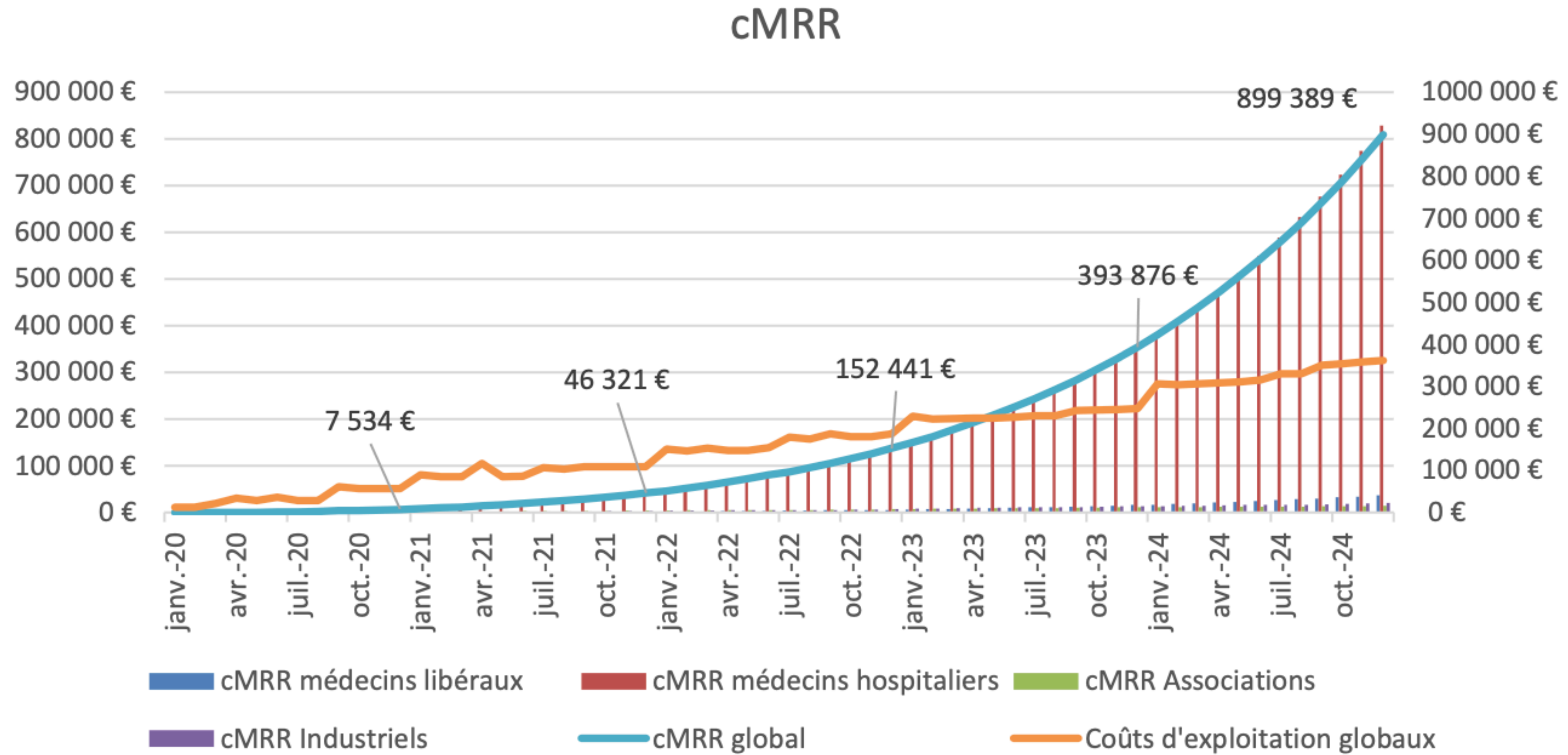
Projections financières

Les prévisions financières détaillées peuvent être fournies sur demande



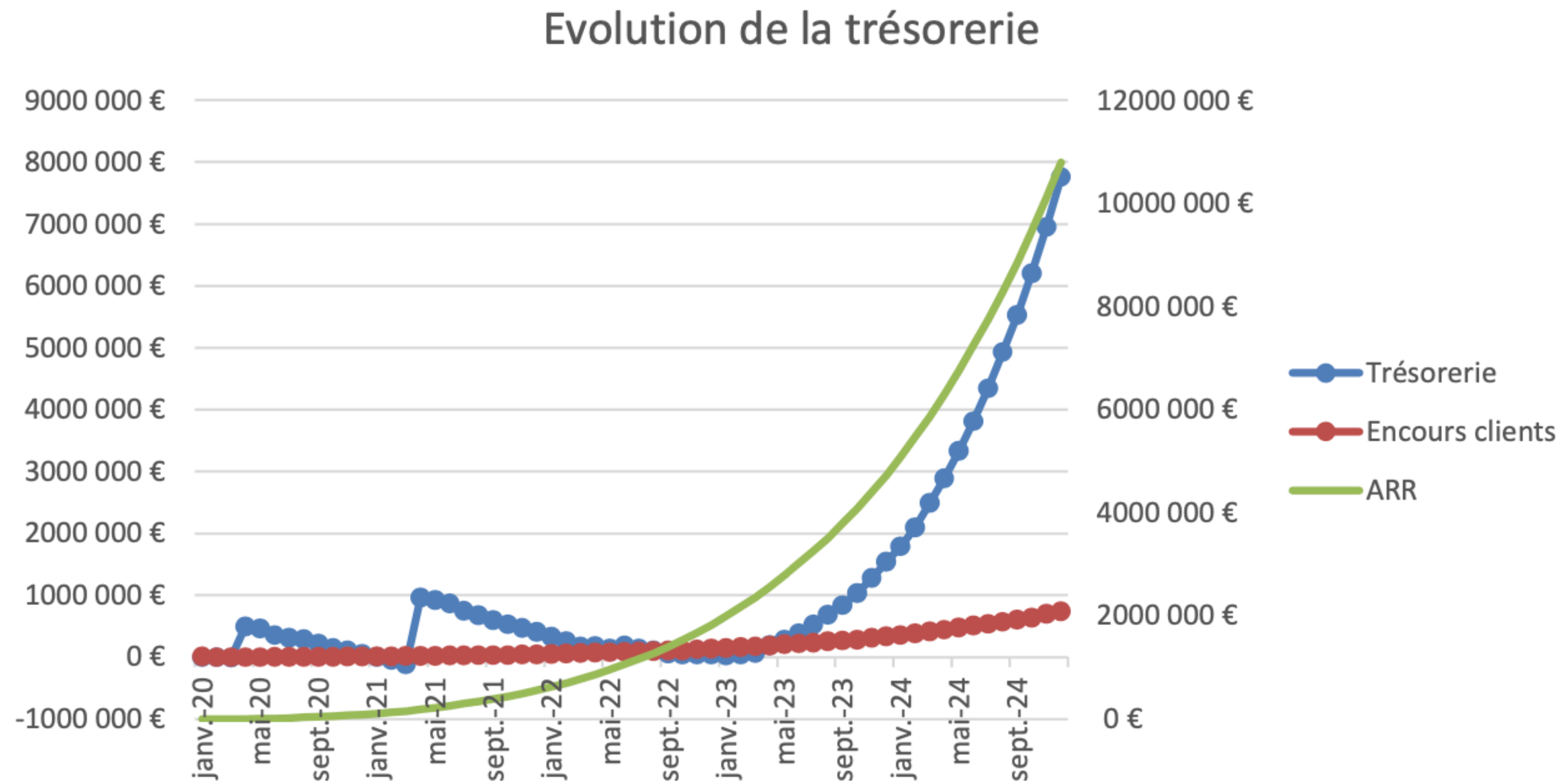
Projections financières

Les prévisions financières détaillées peuvent être fournies sur demande



Projections financières

Les prévisions financières détaillées peuvent être fournies sur demande



Levée de fonds

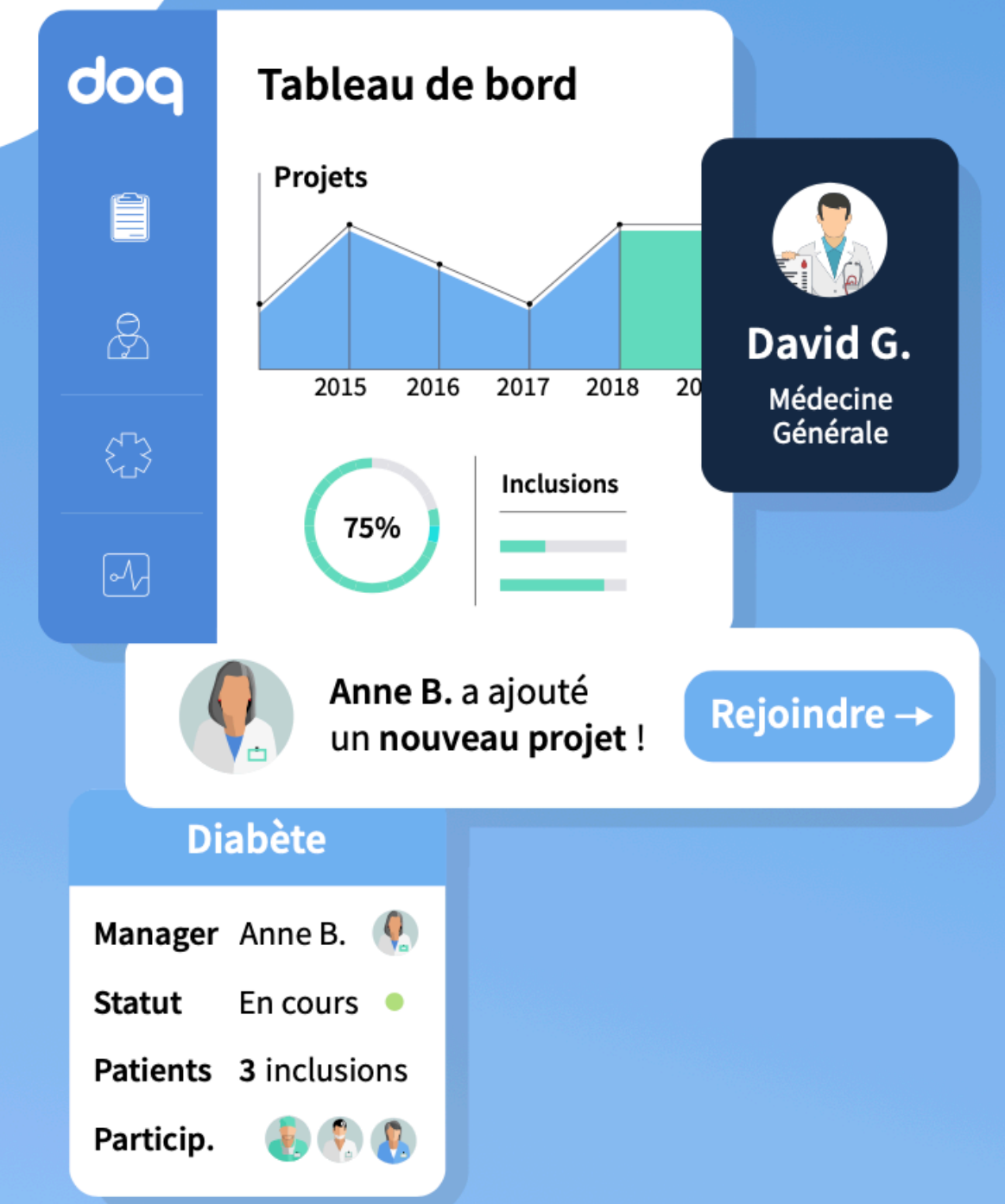
doqboard® recherche des investisseurs à hauteur de 300 K€ (idéalement 500 K€) sur la base d'une valorisation prémoney de 1,2 M€ avec effet de levier sur de la dette bancaire et un nouvel accompagnement de Bpifrance.

La majorité des fonds seront affectés à la fonction marketing et commerciale (~ 50 % pour la structuration d'une équipe dédiée et ~ 50 % aux dépenses de communication).

Objectif visé fin 2020 : > 150 abonnés médecins, 9 associations et 3 industriels

Un second tour de table de 1,2 M€ (fonds propres/dettes) est envisagé au printemps 2021 pour accompagner l'accélération commerciale et le déploiement en Europe dans un premier temps.

doqboard®



doqboard.com

eric.sarrazin@doqboard.com

+33 6 74 82 68 07

Doqboard

107 Allée François Mitterrand
76100 ROUEN