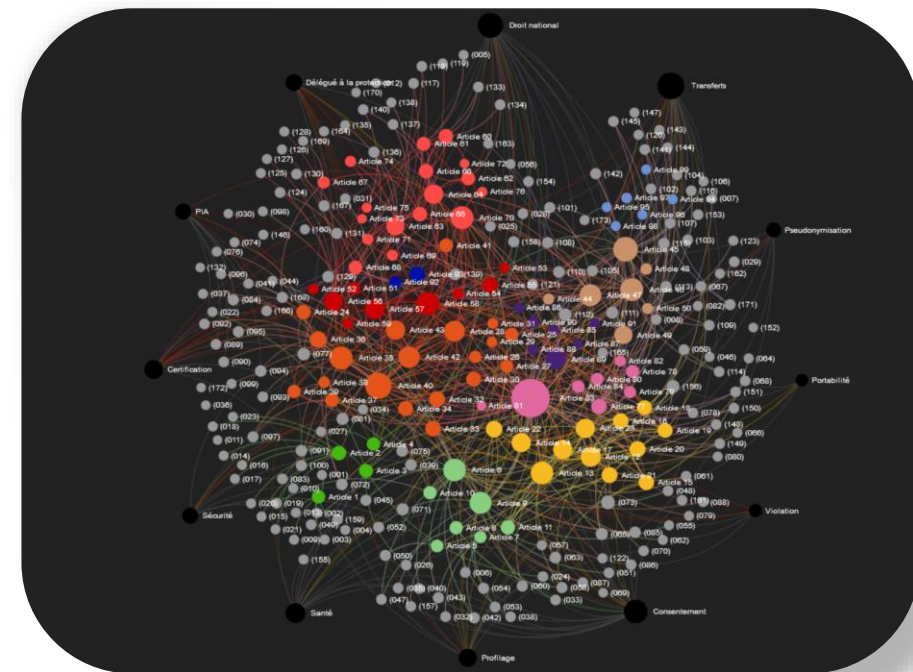




Simple, Efficace, Pragmatique



La Seule solution qui associe  
**Conformité & Sécurité**  
pour maîtriser vos risques et le **RGPD**

# L'Equipe



**Christophe Delpierre**  
**Président, Fondateur**

DPO & RSSI  
Certifié ISO27001, Risk  
Manager, EBIOS et DPO



**Jean-Philippe Kalfon**  
**Sales & Marketing**

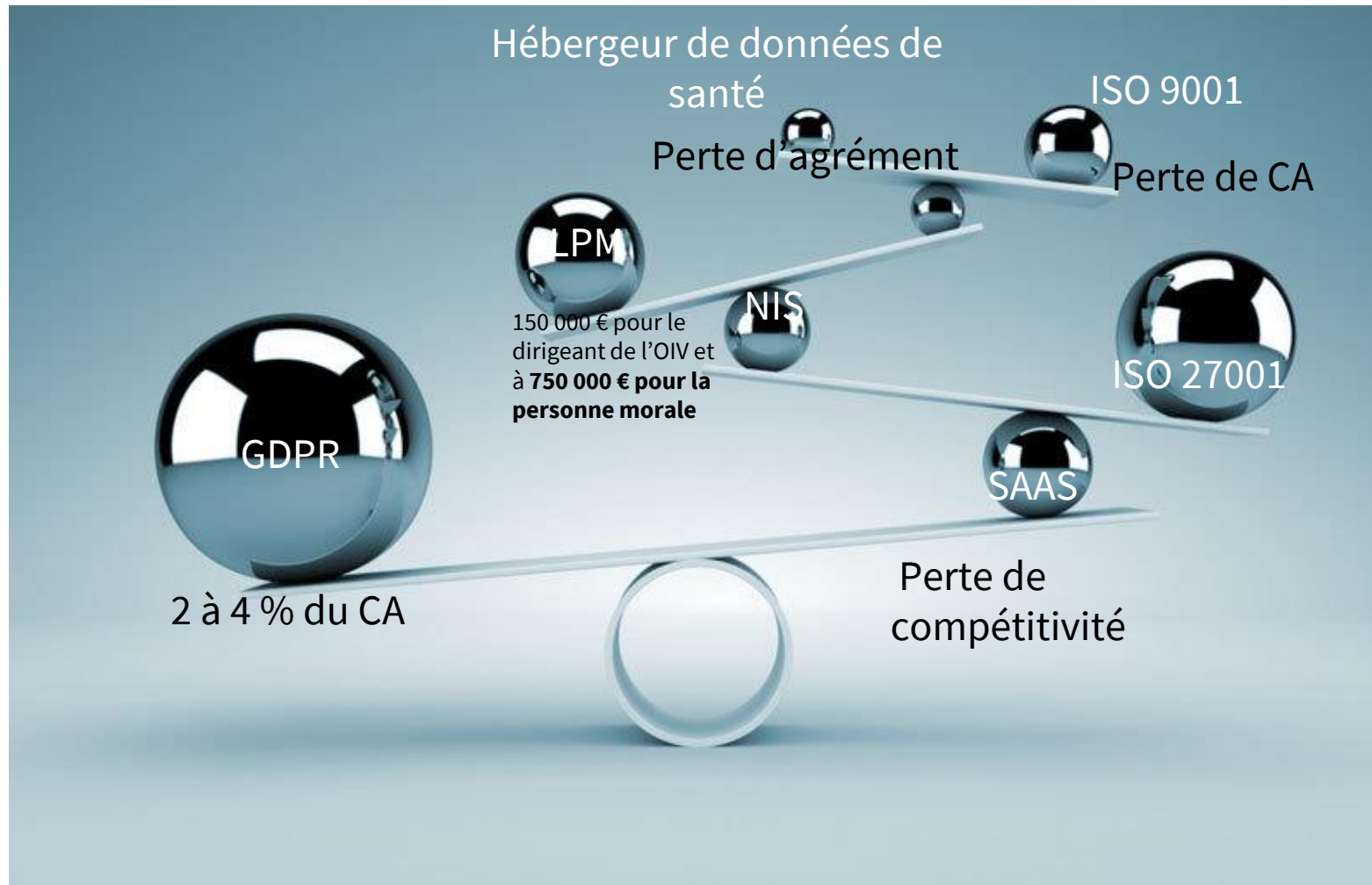
20+ ans management et vente  
software  
Plusieurs aventures  
entrepreneuriales



**Romeo Kameni**  
**Leader technique**

Leader technique @BNP  
(Manager équipe 5 dév)  
Analyste développeur  
Master 2 en SSI

# La gestion du Risque, une obligation pour les entreprises



# Notre solution

Un outil simple, complet, intégré, accessible, conforme, en SAAS

- Référentiel centralisé des **risques** et leur **cartographie** par famille, activité, processus ou entité, actif support, processus transverse
- **Méthode d'évaluation paramétrable** et adaptable à chaque référentiel ou périmètre organisationnel
- Mise sous surveillance et **évaluation périodique des risques** avec remontée automatique des indicateurs
- **Planification** et suivi des actions correctives et préventives.
- Génération automatique des **rapports analytiques et mutidimensionnels**, ...
- **Pilotage, aide à la décision** grâce aux tableaux de bord accessibles en temps-réel.



# Pour les DPO et RSSI de tout type d'entreprise....

## Administrez vos entités, vos lignes métiers, vos clients

- En 2 clics, administrez vos entités
  - Affectez vos référentiels
  - Gérez les habilitations

## Des Référentiels disponibles:

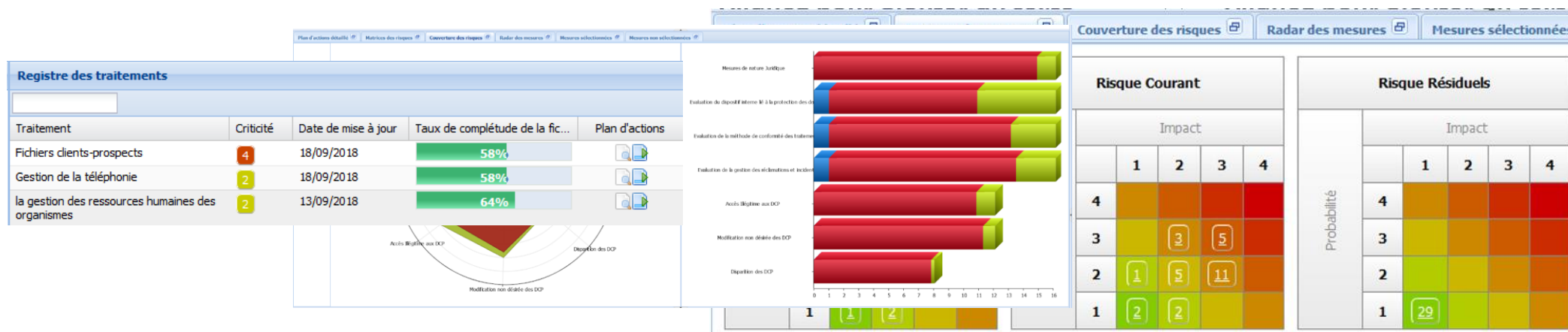
- ISO27002:2013, PIA\_V3 , PCI-DSS , SecNumcloud, Label GDPR, 42 Mesures d'hygiène informatique, Base de connaissance EBIOS, DGOS, PSSI-S, SI Industriel, NIST...  
et Bientôt le code de conduite du CLOUD

## Déployez

- le RGPD ( gouvernance, registre, PIA...)
- Votre SMSI, ISO27001

## Maîtriser vos Risques

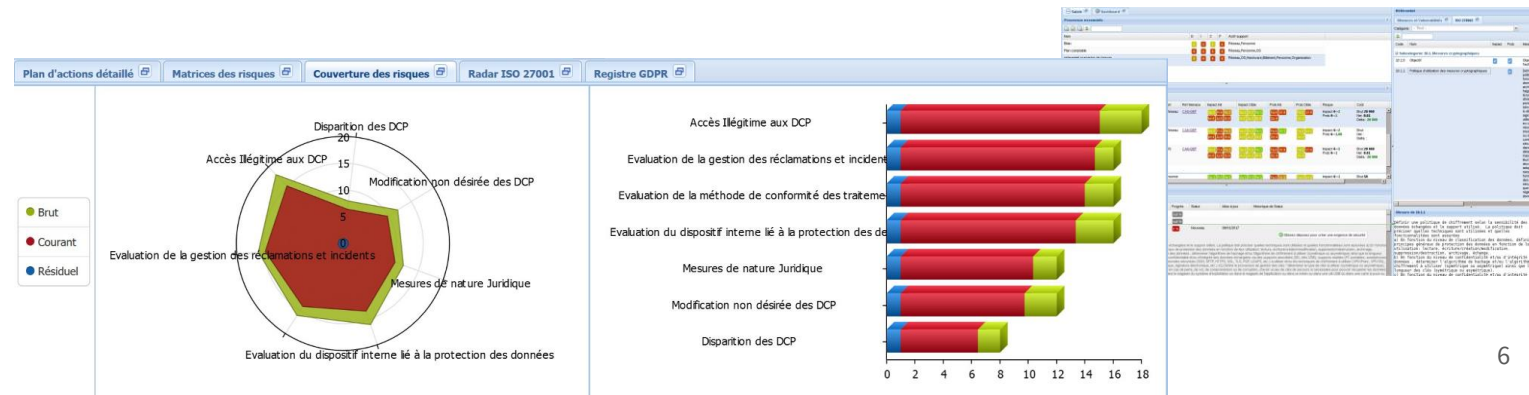
- PIA
- ISO27005, EBIOS



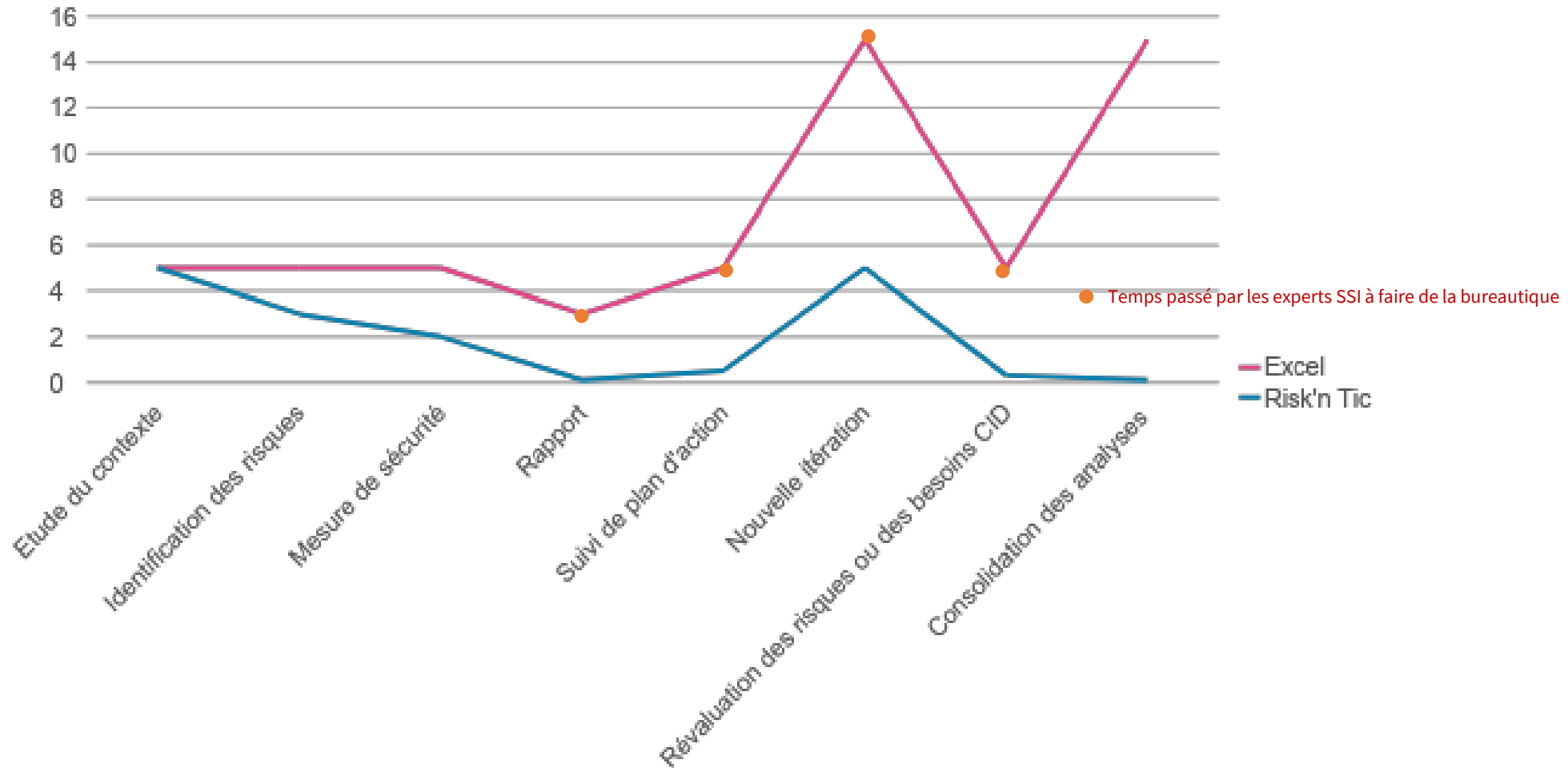
...PME, ETI, Grands Groupes

# Bénéfices clients

- **Une Vision globale et en temps réel des risques**
  - Une aide à la décision
  - L'identification des coûts de maîtrise des risques
- **Un outil de communication**
  - Rapports autosimilaires et multidimensionnels
- **L'Industrialisation de la démarche GDPR & SSI**

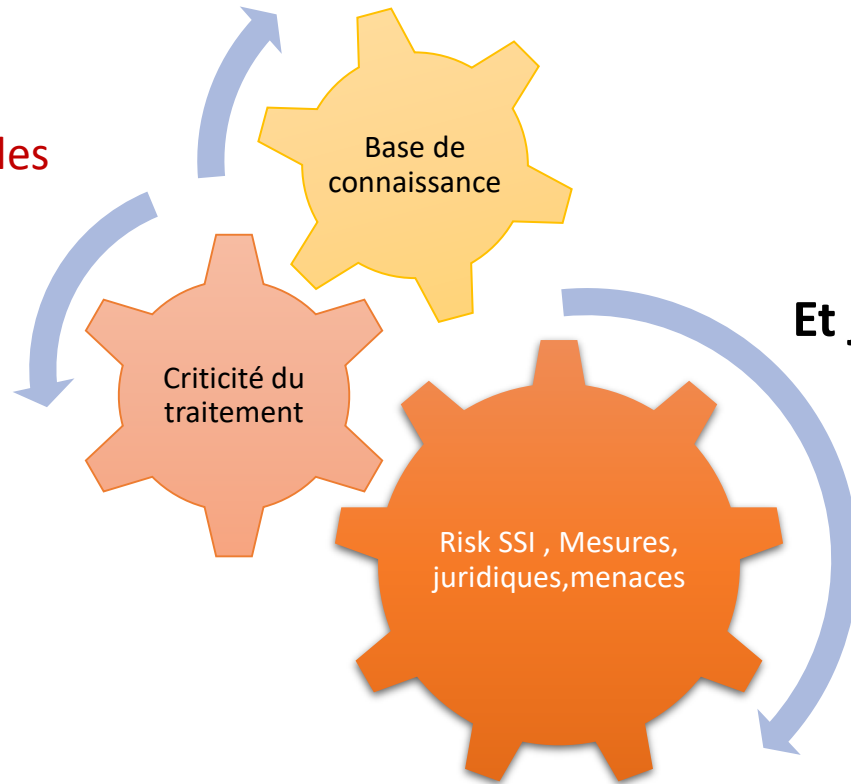


# Durée moyenne de réalisation d'une analyse de risques avec ou sans Risk'n Tic



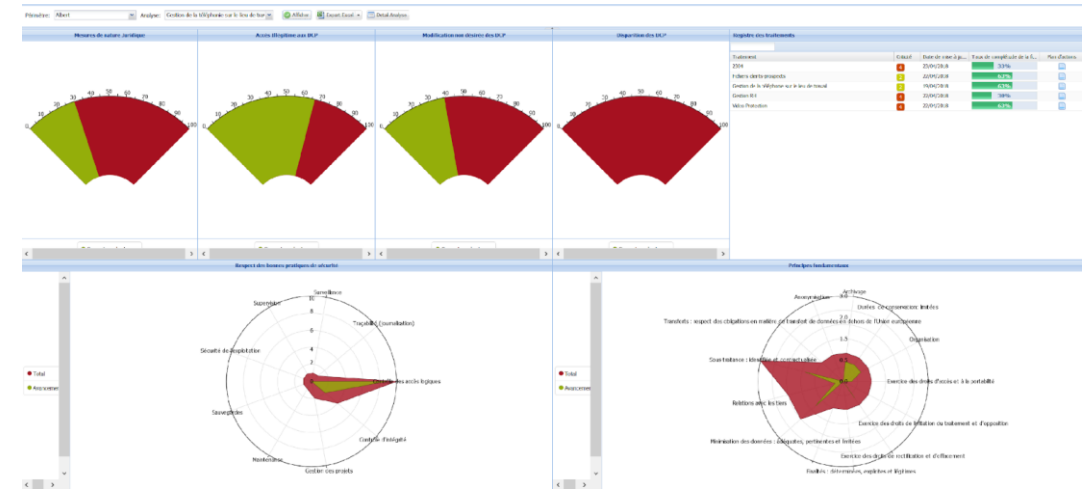
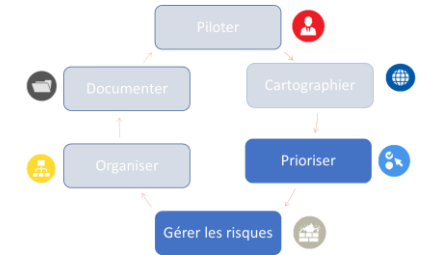
# Pour le RGPD , avec **Risk'n Tic**, c'est **AutomaTic !**

Je **crée** ma fiche de traitement dans mon registre  
ou j'utilise un  
des **100**  
**modèles**  
**disponibles**



Et j'obtiens

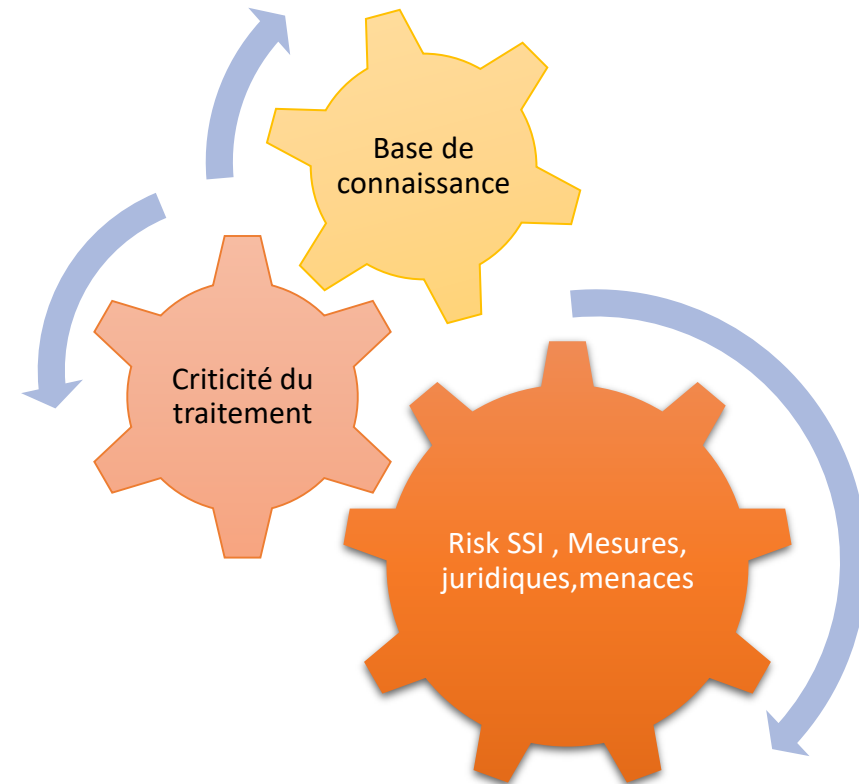
- Mon **plan d'actions** de mise en **conformité**
- Mon **analyse de risques** (PIA)
- Les **mesures** de traitement des **risques**



Risk'n Tic intègre aussi le **Privacy By Design**

# Nos atouts

1. Multi référentiel
2. Moteur relationnel innovant
3. Reporting simple et complet
4. Développement Moderne
5. Expertise / terrain
6. Equipe pluridisciplinaire et expérimenté



# Concurrents et avantages concurrentiels

## 🛡️ Quelques concurrents essentiellement sur la GDPR

Fonctionnalité/Offre	Egerie	Pivacy On Track	Ageris	Actecil	Risk'n Tic
SAAS					
GDPR					
Gestion de Risques					
ISO27001					
Simple					
Coût de licence					
Evolutif					
Type de rapport					



## 🛡️ « Barrières à l'entrée » technologiques ?

- 🛡️ Coûts de recherche-développement
- 🛡️ Développement Interne pour Risk'n Tic, externe pour la plupart des concurrents
- 🛡️ Expertise métier liant SSI et Conformité
- 🛡️ Base de connaissance et modelisation

# Marché

## ***RGPD***

**3,5 Milliards \$ en 2020**

source IDC

**80000** DPO en France

**500 000** en Europe

## ***Sécurité SI***

**7,5 Milliards \$ en 2020**

Source Gartner

**5000** ETI en France

Toutes les entreprises mondiales ayant un enjeu réglementaire :  
RGPD, Certification 27001, Hébergeur de données de santé, LPM, secteur public, .....

Et de nouvelles réglementations en perspective :

**Directive Européenne NIS pour la SSI des états membres**

# Business Model

- Souscription annuelle ou pluriannuelle
- Saas ou On premise (Saas Dédié, OVH Programme startup)
- Cible prioritaire ETI et ESN
- Upsell / Crossell / Gdpr/ SSI
- Freemium GDPR à venir pour TPE/PME (DPO Lite)
- Projets ISP, label EBIOS (voir roadmap)

# Stratégie Commerciale

- Réseau de partenaires : revendeurs, apporteurs d'affaires, DPO indépendants, avocats, Intégrateurs.
- Génération de projets :
  - partenaires,
  - réponse appel d'offre, inbound, outbound.
  - Salons, conférence, (FIC, Privacy Night,..)
- Lead -> Demo -> Trial/POC -> Closing

# Pricing

	DPO lite (freemium)	RiskNtic Solo	RiskNtic Standard	RiskNtic Entreprise
Registre des traitements	Y	Y	Y	Y
Audit GDPR	Y	Y	Y	Y
Analyse de risque & PIA	N	Y	Y	Y
Plan d'actions	Y (uniquement label)	Y	Y	Y
Cartographie des traitements	N	Y	Y	Y
Evaluation des sous-traitants	N	Y	Y	Y
Rapports	Y (registre uniquement)	Y	Y	Y
Tableaux de bords dynamiques	N	Y	Y	Y
Notifications et alertes	N	Y	Y	Y
Acces aux paramétrage ( Echelles, grilles, actifs supports)	N	N	Y	Y
Administration des utilisateurs	N	N	Y	Y
Administration des entités (utilisateurs, référentiels)	N	N	N	Y
Nbre referentiels (GDPR, ISO27001, ISO9001, SOX, SecNulCloud...)	N	GDPR only	1	3
Entités	N	1	1	Illimité
Simulation et projections	N	N	Y	Y
Fonction Groupe avancée (Administration des référentiels, Affectation des référentiels aux entités)	N	N	N	Y
On Premise	N	N	N	Y
Saas Dédié	N	N	N	Y
Utilisateur complet	0€	1200€/an/utilisateur	2400€/an/utilisateur	20 000€/an/10 utilisateurs
Utilisateur visualisation/validation	120/an	120€/an/utilisateur	120€/an/utilisateur	120€/an/utilisateur

# Nos Clients et Partenaires

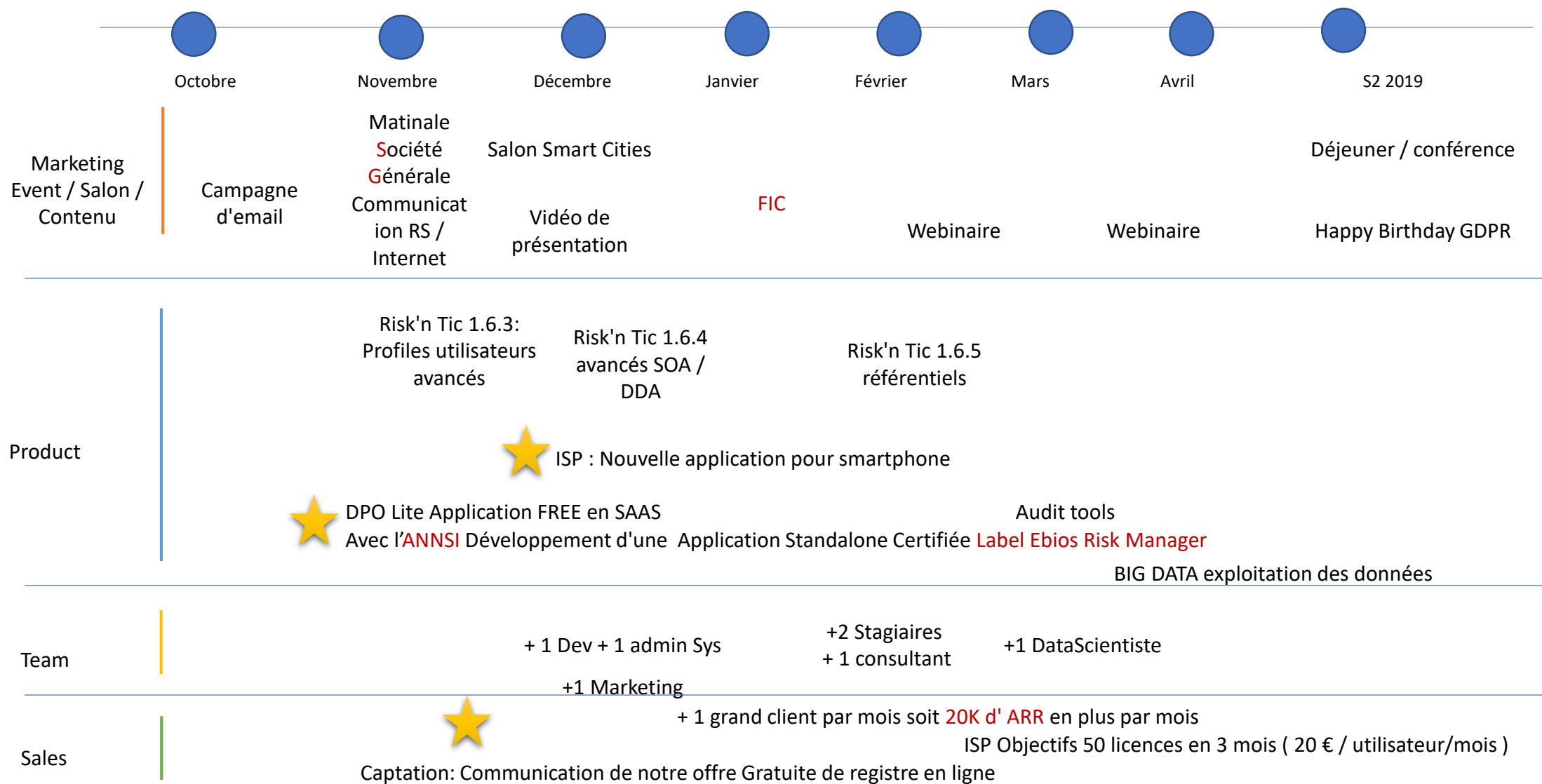
econocom

bpi**france**


**DOCAPOST** *Cegid*  
Group



# Roadmap



# H Highlights et Prévisionnel

- ARR (a ce jour) de 80K € 
- Chiffre d'Affaires S1 2018: 80 K €  
(CA 2017 20 K €)
- Subvention BPI 25 K€ imminente
- Win Marché Communauté Roissy

	2018	2019	2020	2021	2022
CA Software K€	120	346	785	1651	3373
CA services K€	100	200	400	800	1600
CA K€	<b>220</b>	<b>546</b>	<b>1185</b>	<b>2451</b>	<b>4973</b>
Personnel	150	497	938	1143	1148
Charges	51,5	241	421	703	1263
Résultat*	<b>19</b>	<b>-192</b>	<b>-174</b>	<b>605</b>	<b>2562</b>
Invest	<b>300</b>	<b>300</b>			
Cash	319	427	253	858	3420

# Financement

➤ 500 K € : ➤ 60 K € d'intention de partenaires

- ☐ 300 K € BA/VCs
- ☐ 200 K € BPI Prêt

➤ Utilisation des fonds :

- ☐ Renforcement équipe dev.
- ☐ Marketing/comm.

Objectif :

- Ventes / CA
- Produits
- Label ANSSI EBIOS RM

